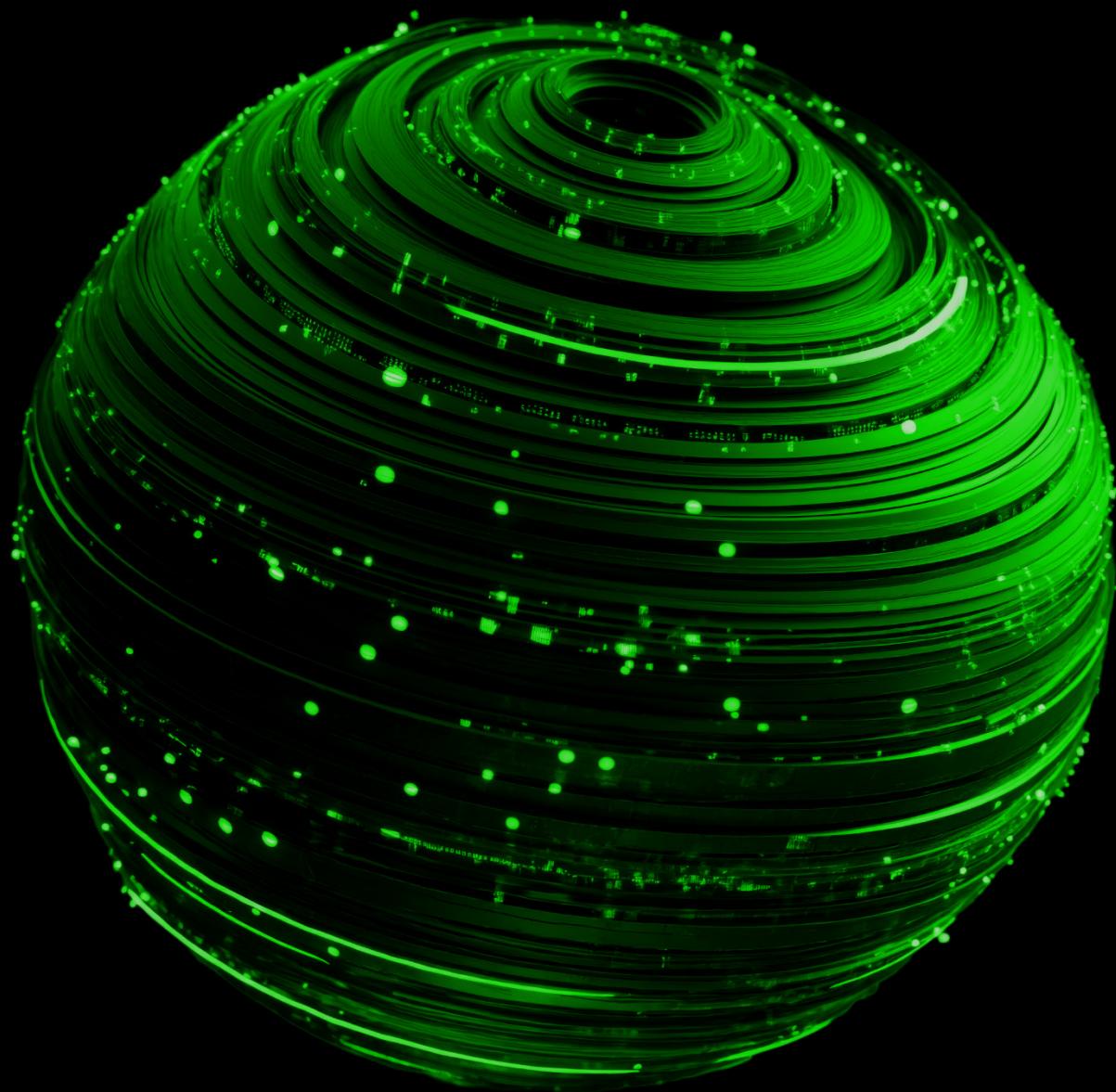


# Deloitte.



Diagnóstico macro  
Servicios en Colombia,  
Venezuela y Latinoamérica

Febrero 2026

Econosignal

Econosignal, el área de análisis económico de Deloitte, les comparte la nueva edición del **reporte** de Diagnóstico macro, el cual analiza en detalle algún fenómeno de la coyuntura económica colombiana. En esta ocasión, el informe se enfoca en el impacto que podrían tener los acontecimientos recientes en Venezuela.

**Econosignal** ofrece una amplia gama de **servicios en Colombia, Venezuela y Latinoamérica** que incluye informes, estudios personalizados, modelos y pronósticos macroeconómicos y financieros, así como la evaluación de políticas y programas económicos. Este riguroso análisis es respaldado por modelos especializados y perfeccionados a lo largo de muchos años, que permite tomar decisiones informadas para abordar los desafíos económicos, financieros y sociales más complejos.

**Si requiere proyecciones precisas de variables económicas u otros análisis de consultoría económica, no dude en ponerse en contacto con nosotros.** Estamos aquí para ofrecerle soluciones a medida que impulsen el éxito de su negocio en un entorno económico dinámico y cambiante.

[econosignal.andina@deloitte.com](mailto:econosignal.andina@deloitte.com)

 **Tiempo de lectura: 5 minutos**





# Colombia y Venezuela

## Entre riesgos acotados y oportunidades energéticas

La coyuntura venezolana ha atravesado múltiples fases en los últimos 20 años y hoy presenta varios desenlaces posibles. Sin embargo, más allá de cualquier escenario político específico, resulta útil revisar la evidencia económica con el fin de evaluar en qué medida los desarrollos en Venezuela representan un riesgo o una oportunidad para Colombia. El balance de los datos sugiere que la economía colombiana ha logrado un proceso de desacople estructural frente a su vecino, particularmente en los frentes comercial, energético y macroeconómico, lo que ha limitado la capacidad de transmisión de choques provenientes del país petrolero.

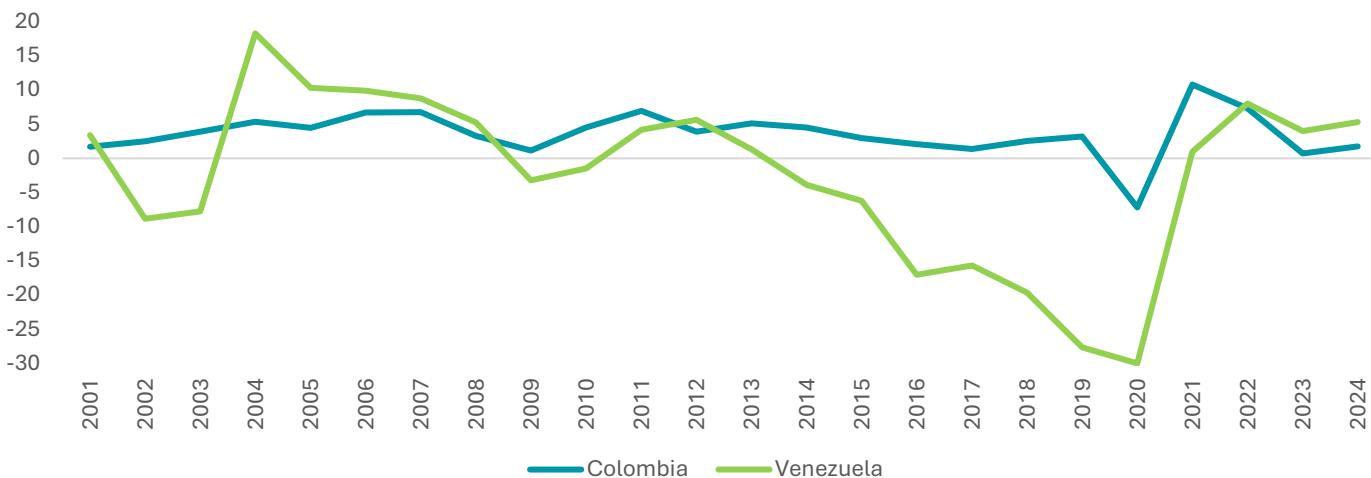
A finales de la década de los noventa,

Venezuela ocupaba una posición dominante dentro de la región. En 1998, antes de la llegada de Hugo Chávez al poder, la economía venezolana era la tercera más grande de Suramérica en términos de PIB medido por paridad de poder adquisitivo, con un ingreso per cápita aproximadamente 10% superior al de Colombia. Dos décadas después, esa relación se revirtió por completo: en 2024 Venezuela cayó al séptimo puesto regional, mientras que el ingreso colombiano pasó a ser cerca de cinco veces superior. Esta divergencia no solo refleja trayectorias de crecimiento radicalmente distintas, sino también un cambio profundo en la relevancia económica relativa entre ambos países.

El desempeño macroeconómico reciente refuerza esta lectura. Entre 2001 y 2024, las tasas de crecimiento de Colombia y Venezuela no muestran una relación estable ni una movilidad conjunta sostenida. Excluyendo episodios de crisis internacional, como la crisis financiera global de 2009 y la pandemia de 2020, la correlación entre ambos crecimientos es aún más baja. En la práctica, los choques macroeconómicos venezolanos no han tenido un impacto significativo en la actividad económica en Colombia, lo que confirma que el ciclo colombiano no depende estructuralmente de la evolución de la economía venezolana.

### Crecimiento económico anual

Var real %



Fuente: FMI

2: Enrique, E, et all. (2011). How big (small) are fiscal multipliers. Fondo Monetario Internacional. Auerbach, A and Gorodnichenko, Y. (2017). Fiscal Stimulus and Fiscal Sustainability. National Bureau of Economic Research.

3: Ojeda, J. (2022). Cuadernos de Economía Vol 87. Universidad Nacional de Colombia



## Implicaciones

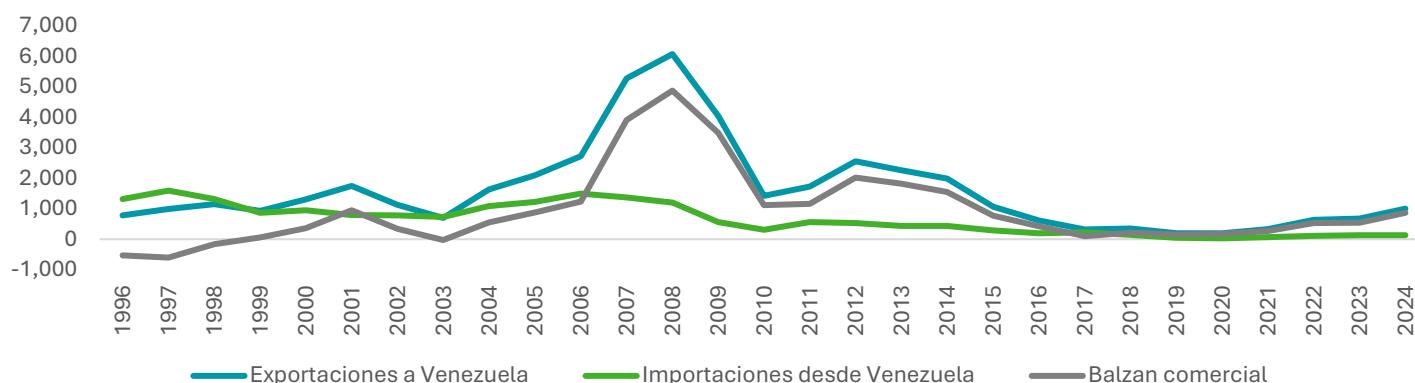
El comercio bilateral confirma este desacople. Tras alcanzar máximos históricos en los años previos a 2010, la relación comercial entre ambos países se contrajo de forma pronunciada. Desde 2015, tanto las exportaciones colombianas como las

importaciones desde Venezuela se redujeron a una fracción de los niveles observados en la década anterior, dando lugar a un superávit pequeño en términos absolutos. Más importante aún, la economía colombiana operó sin desequilibrios macroeconómicos

relevantes incluso en años en los que el saldo bilateral fue bajo o cercano a cero, lo que refuerza la idea de que Venezuela dejó de ser un socio comercial sistémico para Colombia.

### Balanza comercial de Colombia con Venezuela

USD millones



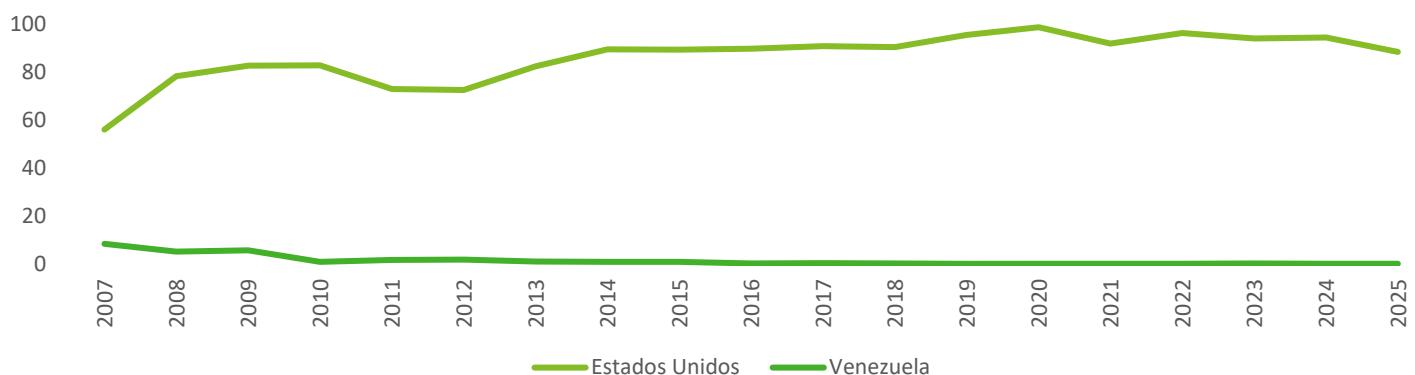
En el frente energético, la evidencia apunta en la misma dirección. Colombia ha mantenido un elevado grado de autosuficiencia relativa y, cuando ha debido recurrir a importaciones de combustibles, estas

se han concentrado principalmente en Estados Unidos y, en menor medida, en proveedores del Caribe. La participación de Venezuela ha sido marginal durante la última década, lo que implica que un deterioro adicional

de su capacidad productiva o exportadora no representa un riesgo significativo para el abastecimiento energético del país.

### Participación de las importaciones de combustible de Colombia

%





## Implicaciones

No obstante, los acontecimientos recientes en Venezuela abren una ventana de oportunidad. El anuncio de Petróleos de Venezuela (PDVSA) sobre la comercialización de volúmenes de petróleo en coordinación con Estados Unidos que planea una inversión de USD100,000 millones<sup>1</sup>, así como la posibilidad de reactivar esquemas de venta bajo criterios comerciales y de legalidad internacional, sugiere un escenario en el que Venezuela podría reincorporarse de forma parcial a los mercados energéticos regionales. En este contexto, y ante el incremento del déficit de gas natural proyectado para Colombia hacia finales de la década, una eventual normalización jurídica, técnica e institucional en Venezuela podría facilitar el acceso a gas a menores costos de transporte por cercanía geográfica. Para Colombia, este escenario no representa una solución estructural a sus desafíos energéticos, pero sí una

oportunidad puntual para diversificar fuentes de suministro y aliviar presiones de costos en determinadas regiones, siempre condicionada a la rehabilitación de infraestructura, la viabilidad contractual y el marco regulatorio vigente.

En conjunto, la evidencia acumulada de las últimas dos décadas muestra que Colombia ha logrado aislar su desempeño macroeconómico de los vaivenes venezolanos. Bajo este marco, una eventual mejora en Venezuela podría generar beneficios acotados y específicos (principalmente en el ámbito energético), mientras que un escenario de deterioro adicional tendría impactos limitados sobre la economía colombiana. Esta asimetría entre el potencial de las oportunidades y la magnitud de los riesgos resume el balance actual para Colombia frente a la coyuntura venezolana.

1: Consultar planes de Estados Unidos: <https://finanzasdigital.com/inversiones-petroleras-venezuela-trump/> .





# Oferta periódica para Colombia

## Reportes periódicos de inteligencia económica



### Perspectivas económicas

Informe trimestral en el que se analizan las variables macroeconómicas más relevantes de la economía colombiana.



### Diagnóstico macro

Cuatro informes al año que desarrollan detalladamente un tema de coyuntura económica.



**econosignal.andina  
@deloitte.com**

Juntos podemos crear impactos significativos en su organización, envíenos su solicitud.



# Servicios y soluciones en Colombia

## Reportes de inteligencia económica diseñados a tu medida

Realizamos **estudios personalizados y presentaciones** de un tema económico de su elección, que impliquen un impacto en la operación de su empresa, anticipándonos a posibles afectaciones, al presentar pronósticos y escenarios a tomar en cuenta. Cubrimos las siguientes áreas:



### Pronósticos para la toma de decisiones

Tome mejores decisiones estratégicas a partir de nuestros pronósticos económicos.



### Estudios de impacto económico

Cuantificación del impacto de una iniciativa de negocio sobre la economía, la sociedad, en los que se demuestre su valor económico.



### Políticas públicas

Diseño, planificación y evaluación de políticas públicas, con las cuales se busca maximizar su impacto económico y social.



### Economía de la competencia

Ánálisis exhaustivo de potenciales situaciones de *dumping*, competencia desleal y fusiones, entre otras, y su impacto sobre los consumidores.



### Análisis costo-beneficio

Una herramienta de toma de decisiones.



**econosignal.andina  
@deloitte.com**

Juntos podemos crear impactos significativos en su organización, envíenos su solicitud.





# Contáctenos

## Autores del reporte

**Daniel Zaga**  
**Economista en Jefe**  
Deloitte Spanish Latin America  
[dzaga@deloittemx.com](mailto:dzaga@deloittemx.com)

**Nicolás Barone**  
**Gerente de Análisis Económico**  
Marketplace Región Andina  
Deloitte Spanish Latin America  
[nbarone@deloitte.com](mailto:nbarone@deloitte.com)

## Socios responsables

**Erick Calvillo**  
**Socio líder de Crecimiento de Mercado**  
Deloitte Spanish Latin America  
[ecalvillo@deloittemx.com](mailto:ecalvillo@deloittemx.com)

**Carlos Labanda**  
**Socio líder de Crecimiento de Mercado**  
Marketplace Región Andina  
Deloitte Spanish Latin America  
[clabanda@deloitte.com](mailto:clabanda@deloitte.com)



Econosignal le recuerda su gama de soluciones, con la finalidad de mantenernos atentos a sus necesidades y demostrando las formas en las que podemos apoyar las operaciones de su organización.

# Deloitte.

Deloitte se refiere a una o más entidades de Deloitte Touche Tohmatsu Limited (“DTTL”), su red global de firmas miembro y sus sociedades afiliadas a una firma miembro (en adelante “Entidades Relacionadas”) (colectivamente, la “organización Deloitte”). DTTL (también denominada como “Deloitte Global”) así como cada una de sus firmas miembro y sus Entidades Relacionadas son entidades legalmente separadas e independientes, que no pueden obligarse ni vincularse entre sí con respecto a terceros. DTTL y cada firma miembro de DTTL y su Entidad Relacionada es responsable únicamente de sus propios actos y omisiones, y no de los de las demás. DTTL no provee servicios a clientes.

Consulte [www.deloitte.com/about](http://www.deloitte.com/about) para obtener más información.

Deloitte ofrece servicios profesionales líderes a casi el 90% de las empresas de la lista Fortune Global 500® y a miles de empresas privadas. Nuestra gente ofrece resultados medibles y duraderos que ayudan a reforzar la confianza del público en los mercados de capitales y permiten que los clientes se transformen y prosperen. Sobre la base de sus 180 años de historia, Deloitte abarca más de 150 países y territorios. Descubra cómo las aproximadamente 470,000 personas de Deloitte en todo el mundo tienen un impacto importante en [www.deloitte.com](http://www.deloitte.com).

Tal y como se usa en este documento, “Deloitte S-LATAM, S.C.” es la firma miembro de Deloitte y comprende cuatro Marketplaces: México, Centroamérica, Cono Sur y Región Andina. Involucra varias entidades legalmente separadas e independientes, las cuales tienen el derecho legal exclusivo de involucrarse en, y limitan sus negocios a, la prestación de servicios de auditoría, consultoría, consultoría fiscal, asesoría legal, en riesgos y financiera y otros servicios profesionales bajo el nombre de “Deloitte”. “Deloitte S-LATAM, S.C.” no presta servicios a clientes.

Consulte <http://www.deloitte.com/conozcanos> para obtener más información.

Esta comunicación contiene únicamente información general, y ninguna de las empresas miembro de Deloitte Touche Tohmatsu Limited (DTTL), su red global de firmas miembro o sus entidades relacionadas (colectivamente, la “organización Deloitte”) está, por medio de esta comunicación, prestando asesoramiento o servicios profesionales. Antes de tomar cualquier decisión o realizar cualquier acción que pueda afectar sus finanzas o su negocio, debe consultar a un asesor profesional calificado.

No se dan declaraciones, garantías o compromisos (expresos o implícitos) en cuanto a la exactitud o integridad de la información en esta comunicación, y ni DTTL, ni sus firmas miembro, entidades relacionadas, empleados o agentes será responsable de ninguna pérdida o daño que surja directa o indirectamente en relación con cualquier persona que confíe en esta comunicación. DTTL y cada una de sus empresas miembro, y sus entidades relacionadas, son entidades jurídicamente separadas e independientes.