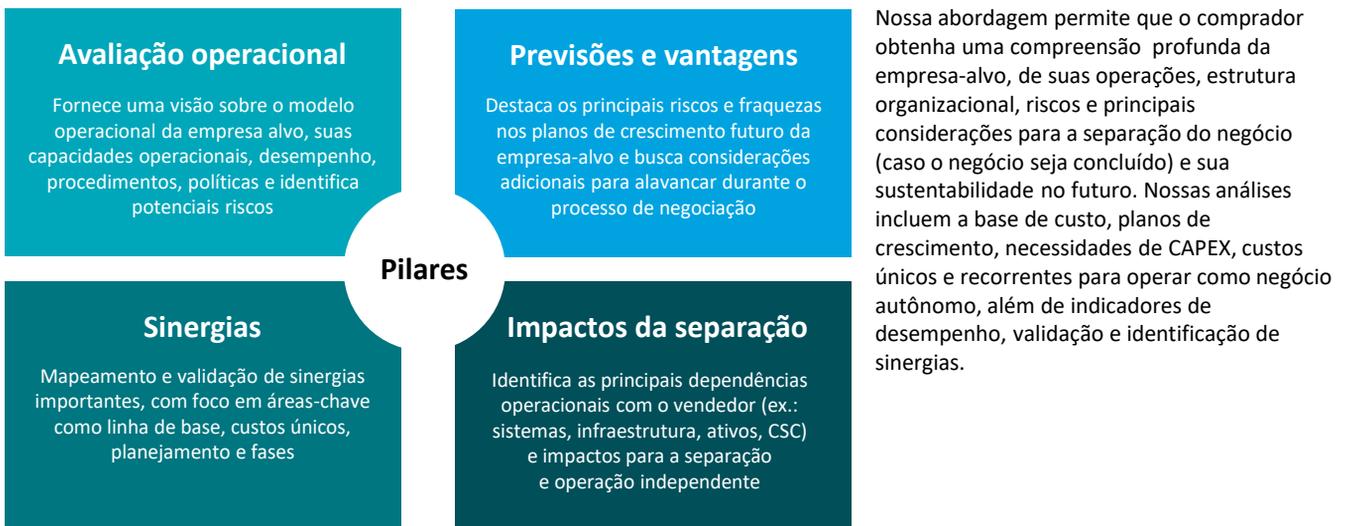


Introdução à due diligence operacional

Enquanto as due diligences financeira, fiscal e jurídica fornecem a base para avaliar o valor econômico e garantir que o SPA proteja o preço pago, a due diligence operacional (DDO) visa o futuro e responde à pergunta “O que faremos quando o negócio for nosso?”. Nossa abordagem é muito versátil e cobre análises que fornecem informações durante todo o ciclo de negociações. Dado que a quantidade de atividades aumenta após a assinatura do SPA – contrato de aquisição de ações, nosso relatório de DDO fornece conteúdo chave para estruturar o processo de blueprint e check-list para o dia 1.



Pilares fundamentais da nossa abordagem de due diligence operacional



Benefícios da due diligence operacional

- ✓ Identificar vantagens operacionais e potência da empresa-alvo
- ✓ Determinar as principais dependências operacionais e custos únicos da separação do negócio alvo
- ✓ Identificar ações e investimentos necessários pela nova liderança para acelerar a geração de valor
- ✓ Validar as sinergias identificadas para apoiar a avaliação do negócio e identificar oportunidades adicionais
- ✓ Compreender o histórico e o atual desempenho da empresa e os seus procedimentos e testar a estimativa de ganhos por mudanças em melhoria operacional
- ✓ Validar a capacidade da cadeia de suprimentos (ex. suprimentos, armazenamento e distribuição)
- ✓ Mapear potenciais oportunidades de otimização organizacional



A Deloitte tem apoiado milhares de negócios em todo o mundo. Visite nosso site: [M&A Consulting](#) para saber como podemos apoiar o seu negócio.



Venus Kennedy
Líder de M&A Brasil e LatAm
Consultoria em M&A
vkennedy@deloitte.com