

Deloitte.

in2law



Legal Talent Solutions

Luglio 2023

#lawismore



Siamo il primo provider di
Legal Managed Services
in Italia

Trasformiamo la complessità
legale in un vantaggio
competitivo per le aziende



I nostri valori

MAKING AN **IMPACT**

In quanto parte del network Deloitte, ci impegnamo ogni giorno a generare un impatto positivo e durevole per la nostra organizzazione ed i suoi stakeholders.

BLOSSOMING THE **COMMUNITY**

Abbiamo dato vita a un network di professionisti, gli in2lawyers, che lavorano con un obiettivo comune: *ridisegnare il mondo dei servizi legali*.

EXPERIENCE THE **DIFFERENCE**

I nostri in2lawyers sono in grado di calarsi nelle esigenze del business aziendale grazie alla loro ampia esperienza come in-house counsels e grande conoscenza dell'industry di riferimento.

SMOOTHING THE **PROCESSES**

Dritti al punto, abbattendo le barriere legali tradizionali e semplificando i processi.

Cosa sono i Legal Managed Services (LMS)

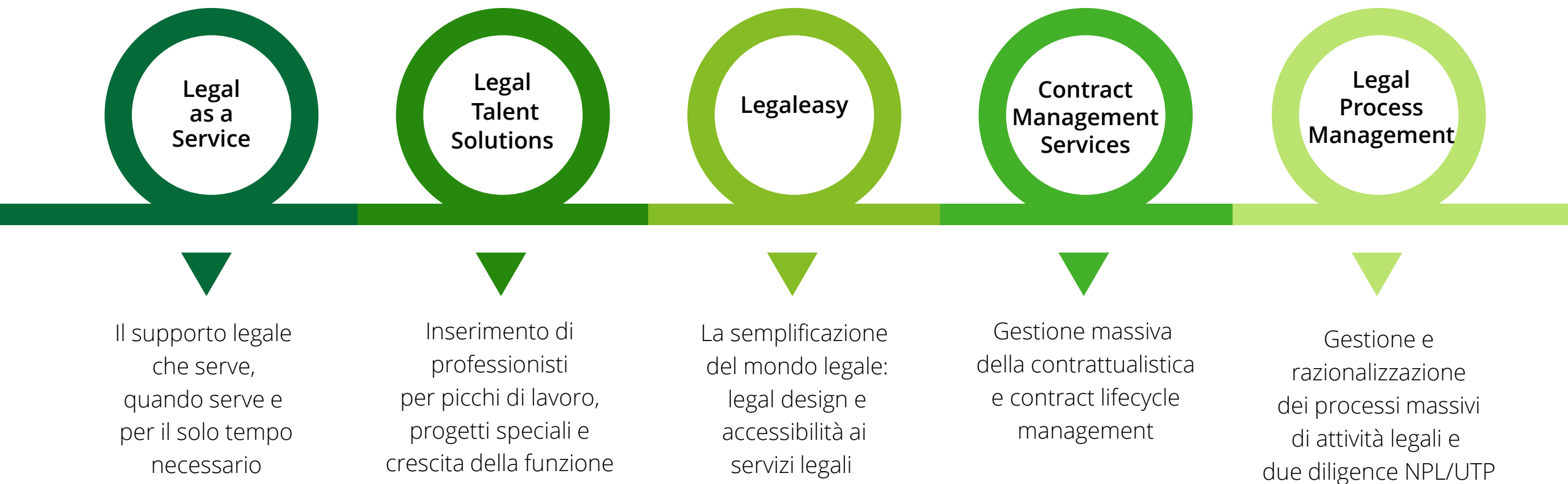
Gli LMS sono **servizi legali alternativi** che offrono alle aziende un supporto concreto nel raggiungimento dei propri obiettivi di business.

Attraverso risorse on-demand altamente qualificate e tool tecnologici all'avanguardia, **in2law** è in grado di supportare nell'ottimizzazione dell'ecosistema legale:

- realtà di diverse **dimensioni** e **settori**
- con o senza **ufficio legale interno**.



L'offerta degli **LMS** di in2law





Perchè scegliere i **Legal Managed Services**

APPROCCIO MULTIDISCIPLINARE

Adottando i servizi di in2law, i nostri clienti hanno accesso all'intero network Deloitte, beneficiando così di soluzioni, tecnologie, processi e best practices di matrice nazionale e globale.

MINORI RISCHI – MAGGIORE ROI

Le nostre soluzioni permettono di aumentare la flessibilità dei dipartimenti legali e diminuire i rischi aziendali, massimizzando l'efficienza e ottimizzando i costi legati alle attività di gestione del rischio.

GESTIONE DEI CARICHI DI LAVORO

La flessibilità che offriamo consente al vostro team di aumentare e diminuire il carico di lavoro a seconda delle necessità, per far sì che possiate concentrarvi sulle questioni più strategiche.

OTTIMIZZAZIONE DELL'ECOSISTEMA LEGALE

Assegniamo il lavoro al professionista o al team di professionisti con l'expertise più vicina alle esigenze del cliente e secondo il profilo di costi più adeguato agli obiettivi di crescita.

Legal Talent Solutions

In a nutshell

COS'È

Il classico **secondment** ripensato. La nostra soluzione di Legal Talent Solutions permette alle funzioni legali interne di avvalersi del supporto **flessibile** di professionisti junior o senior, con specializzazione inhouse nella **industry** di riferimento.

QUANDO

Ogni qual volta l'azienda abbia necessità, anche temporanea, di **risorse** aggiuntive di qualsiasi **seniority**: progetti speciali, hiring freeze, cambiamenti organizzativi, flessioni all'interno del team, processi di recruitment complessi.

COME

Formule flessibili **da 1 a 5 gg a settimana**, attraverso un **contratto di consulenza** con in2law con la possibilità di estendere, ridurre, interrompere il servizio con 30 giorni di preavviso. Disponibile opzione try&hire.



Case studies

Sfida

La Società cliente è **una tra le prime 20 aziende farmaceutiche al mondo**, che opera a livello globale con 143 affiliate e circa di 50.000 collaboratori. In Italia il team legale aveva **subito alcune modifiche nel proprio assetto** non risolvibili nel breve periodo ed era necessario in tale fase di transizione mantenere il medesimo livello di efficienza gestionale, operativa ed organizzativa.



In2law ha supportato il cliente mettendo a disposizione del cliente un professionista legale con pluriennale esperienza nel **settore farmaceutico**, che ha supportato le attività di **compliance** e quelle legali **day-by-day**. Successivamente, la funzione è stata staffata con un ulteriore legale per verificare, su richiesta del cliente, il livello della governance implementata dall'azienda, per valutarne **l'efficienza e l'adeguatezza** in conformità alle attività poste in essere nei diversi siti produttivi.

Multi-country in-house flexibility

Case study



Sfida

A causa delle recenti **misure di blocco delle assunzioni**, la Società, una multinazionale del settore assicurativo, era interessata a ricevere una proposta di consulenza **a supporto dell'ufficio legale interno** in diverse giurisdizioni, in particolare **Italia (Milano), Spagna (Madrid), Grecia (Atene) e Irlanda (Dublino)**. I professionisti ricercati avevano da 3 a 5 anni di esperienza nel settore assicurativo, una profonda conoscenza del business e un ottimo livello di inglese



Soluzione

in2law ha supportato il cliente **identificando e selezionando una serie di risorse legali da tutta Europa** con importante esperienza interna e di settore che ha poi dislocato all'interno delle aree geografiche interessate.



Risultato

È stata fornita al dipartimento legale dell'azienda la **flessibilità** necessaria ad affrontare le diverse sfide dal punto di vista organizzativo. Un approccio centralizzato a livello europeo di gestione delle esigenze di risorse legali per un'organizzazione globale.

Procurement Support

Case study

Gli Uffici Legali e di **Procurement** delle aziende di oggi devono collaborare al meglio per trasformarsi da un centro di costo **a una forza trainante del business.**



Sfida

A causa delle recenti **misure di blocco delle assunzioni e del sovraccarico del personale interno**, la Società, una multinazionale del settore assicurativo, era interessata a ricevere una proposta di consulenza **dedicata all'in-house department**, con focus sul supporto legale alla funzione procurement.



Soluzione

in2law ha creato un team per il cliente **identificando e selezionando una serie di risorse legali** con esperienza inhouse e di settore che erogano il servizio sotto il coordinamento di un **legale senior** di in2law con funzione di **punto di escalation** e di **project manager**. Questa figura agisce in stretto coordinamento con il **team legale interno** e il **procurement** della società. E' stato redatto un playbook condiviso basato sulle regole interne del cliente e conforme alle nuove prassi concordate. Gli **SLA** concordati sono basati sul **time-to-signature** definito dal cliente.

Gli in2lawyers

La figura dell'in2lawyer

I professionisti di in2law

in2law è una **community** di professionisti che condividono esperienze, idee, know-how per portare sul mercato servizi legali sempre più innovativi a supporto del business.

L'**in2lawyer** è un **legal manager** con pluriennale esperienza legale maturata in azienda e profonda conoscenza dell'industry in cui opera.

Visione giuridica, abilità manageriale e sensibilità per gli obiettivi di business sono le caratteristiche principali che definiscono l'in2lawyer.



Esempi di in2lawyer



Meet Giuliana

Giuliana ha un’esperienza di oltre 20 anni come in-house Telco Regulatory Counsel.

INDUSTRY	Telecommunication
EXPERTISE	Regulation, Antitrust, Commercial contracts
SOFT SKILLS	Teamwork & problem solving



Meet Anna Lisa

Anna Lisa ha un’esperienza di oltre 20 anni come legal manager nel settore Pharma.

INDUSTRY	Pharma & Lifescience
EXPERTISE	Contracts, Commercial Compliance, Tenders
SOFT SKILLS	Leadership & decision making



Meet Raffaella

Raffaella ha un’esperienza di oltre 20 anni come in-house nel settore Consumer Product.

INDUSTRY	Consumer product, Retail Wholesale, Distribution
EXPERTISE	Commercial contracts, Data protection
SOFT SKILLS	Negotiation & problem solving

in2law

#lawismore



Sibilla Ricciardi

Co-founder & CEO

M: +39 348 690 1989
sricciardi@deloitte.it



Tina Lombardi

Legal Talent Solutions Lead

M. +39 3486246395
tlombardi@deloitte.it



Important notice

This document has been prepared by In2Law S.r.l. S.B. a Socio Unico for the sole purpose of enabling the parties to whom it is addressed to evaluate the capabilities of In2Law S.r.l. a Socio Unico to supply the proposed services.

The information contained in this document has been compiled by In2Law S.r.l. a Socio Unico and may include material obtained from various sources which have not been verified or audited. This document also contains material proprietary to In2Law S.r.l. a Socio Unico. Except in the general context of evaluating the capabilities of In2Law S.r.l. a Socio Unico, no reliance may be placed for any purposes whatsoever on the contents of this document. No representation or warranty, express or implied, is given and no responsibility or liability is or will be accepted by or on behalf of In2Law S.r.l. a Socio Unico or by any of its partners, members, employees, agents or any other person as to the accuracy, completeness or correctness of the information contained in this document.

Other than stated below, this document and its contents are confidential and prepared solely for your information, and may not be reproduced, redistributed or passed on to any other person in whole or in part. If this document contains details of an arrangement that could result in a tax or insurance saving, no such conditions of confidentiality applies to the details of that arrangement (for example, for the purpose of discussion with tax authorities). No other party is entitled to rely on this document for any purpose whatsoever and we accept no liability to any other party who is shown or obtains access to this document.

This document is not an offer and is not intended to be contractually binding. Should this proposal be acceptable to you, and following the conclusion of our internal acceptance procedures, we would be pleased to discuss terms and conditions with you prior to our appointment.

In2Law S.r.l. a Socio Unico, a company, registered in Italy with registered number 13086660159 and its registered office at Via Tortona no. 25, 20144, Milan, Italy, is an affiliate of Deloitte Central Mediterranean S.r.l., a company limited by guarantee registered in Italy with registered number 09599600963 and its registered office at Via Tortona no. 25, 20144, Milan, Italy.

Deloitte Central Mediterranean S.r.l. is the affiliate for the territories of Italy, Greece and Malta of Deloitte NSE LLP, a UK limited liability partnership and a member firm of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, a UK private company limited by guarantee ("DTTL"). DTTL and each of its member firms are legally separate and independent entities. DTTL, Deloitte NSE LLP and Deloitte Central Mediterranean S.r.l. do not provide services to clients. Please see www.deloitte.com/about to learn more about our global network of member firms.

© 2022 Deloitte Central Mediterranean. All rights reserved.