Deloitte: in Italia nel 2024 gli investimenti nella rete di distribuzione superano i 4,8 miliardi e per l'86% sono destinati alla transizione energetica

Le rinnovabili al 49% della produzione elettrica nazionale (+14,2%) anche se nel nostro Paese permane la dipendenza dall'estero

Milano, 16 ottobre – L'Italia attraversa una fase di trasformazione profonda nel settore energetico, guidata dalla transizione verso un mix di generazione sempre più verde, dalla digitalizzazione e da nuove dinamiche di mercato. Nel 2024 nel nostro Paese gli investimenti nella rete di distribuzione, abilitatore della transizione, hanno superato quota 4,8 miliardi e in base ai piani già presentati le spese saranno superiori ai 4 miliardi anche per il 2025 e 2026. L'anno scorso la produzione nazionale di energia elettrica ha toccato i 261 TWh, in leggero aumento rispetto al 2023 (+2,5%)ⁱ. Le fonti rinnovabili hanno raggiunto il 49% della produzione elettrica nazionale, in forte crescita rispetto al 2023 (+14,2%), mentre le fonti fossili hanno coperto il restante 51% – contro il 56% del 2023ⁱⁱ e il 64% del 2022ⁱⁱⁱ. La dipendenza dall'estero però non è ancora calata, in quanto le importazioni nette hanno coperto il 16,3% del fabbisogno elettrico nazionale^{iv} con +4,7% annuo tra il 2020 e il 2024.

È quanto emerge dal report Deloitte "Il settore Power, Utilities & Renewables in Italia nel 2025 | Analisi del Settore Elettrico nel contesto della transizione energetica e regolatoria: sfide ed opportunità", che offre una panoramica approfondita sullo stato attuale e le prospettive dell'intero comparto Power & Utilities. Lo studio oltre ad esaminare il comparto della generazione, estende l'analisi alle varie componenti della catena del valore delineando così una visione concreta delle dinamiche in corso e delle priorità necessarie per accelerare la transizione energetica a livello nazionale. Il report è arricchito dal contributo diretto di otto tra i principali operatori del settore come Enel Italia, Eni Plenitude, Edison, ERG, Gruppo Hera, Iren, Dolomiti Energia ed E.On.

Il mix di generazione tra nuovi investimenti e stabilità dei ricavi

Il report restituisce la fotografia di un Paese in cui la decarbonizzazione accelera, ma la sicurezza energetica rimane un punto critico. Solare ed eolico mostrano uno slancio costante, ma l'idroelettrico si conferma ancora oggi come pilastro centrale del mix energetico italiano. Questo progresso, tuttavia, non ha comportato una riduzione della dipendenza dall'estero. Al contrario, tra il 2020 e il 2024 l'Italia ha incrementato le importazioni di energia elettrica a un ritmo medio del +4,7% annuo, invertendo la tendenza in calo osservata tra il 2015 e il 2019 (-3,8% annuo). Nel solo 2024, le importazioni nette hanno coperto il 16,3% del fabbisogno elettrico nazionale, pari a 51 TWh su un totale di 312 TWh.

Domanda nazionale di energia

315 314 320 322 320

303 318 317 306 312

250 200 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024

Saldo estero
Produzione nazionale

Saldo estero
Produzione nazionale

Figura 2. Fabbisogno nazionale di energia elettrica, 2015-2024 (TWh)

Nota: Il fabbisogno nazionale di energia elettrica è dato dalla somma tra produzione nazionale e il saldo estero Fonte: Analisi Deloitte su dati Terna

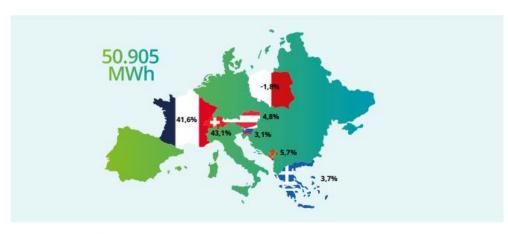


Figura 3. Provenienza delle importazioni nette di energia elettrica, 2024 (%)

Fonte: Analisi Deloitte su dati Terna

"Il nostro studio mostra come l'Italia abbia fatto progressi concreti nella decarbonizzazione, con una crescita sostenuta delle rinnovabili, commenta Claudio Golino, Partner ed Energy, Resources & Industrials Industry Leader di Deloitte. Tuttavia, l'aumento della dipendenza energetica dall'estero evidenzia la necessità di accelerare lo sviluppo delle infrastrutture di rete e dei sistemi di accumulo, indispensabili per garantire sicurezza e resilienza del sistema elettrico nazionale. Una trasformazione di questa portata richiederà a sua volta investimenti notevoli, sostenuti da strumenti di policy efficaci e stabili, ma anche il superamento di una serie di ostacoli che, se non affrontati con decisione, potrebbero rallentare il ritmo della transizione. Inoltre il 42% dell'import arriva dalla Francia, che ha un mix di generazione molto accentuato sul nucleare e questo rende quanto mai attuale la necessità di un confronto a livello nazionale su condizioni e tempi per un eventuale ritorno del nucleare in Italia".

"Le Utility italiane sono oggi chiamate a un cambio di passo, osserva Enrico Ferraresi, Partner e Power, Utilities & Renewables Sector Leader di Deloitte. Oltre a incrementare la capacità produttiva da rinnovabili, occorre sviluppare modelli di investimento sostenibili e selettivi, facendo leva su strumenti come PPA e incentivi pubblici. Solo così sarà possibile coniugare competitività economica, stabilità dei ritorni e sicurezza energetica. Non va dimenticato inoltre che nei prossimi 10 anni, la

domanda elettrica nazionale potrà raggiungere i 400 TWh, con una crescita trainata sia dall'incremento della domanda "naturale", sia dal processo di elettrificazione, che sposterà verso il vettore elettrico consumi tradizionalmente soddisfatti da altre fonti".

Per assicurare la solidità dei progetti di nuova capacità rinnovabile, gli operatori hanno due strumenti principali a disposizione: i meccanismi di incentivazione pubblica, come il prossimo decreto FER X, e i contratti di lungo termine per la vendita dell'energia, i cosiddetti Power Purchase Agreements (PPA), capaci di assicurare flussi di cassa stabili e ridurre il rischio per gli investitori. Secondo gli operatori intervistati, in un contesto sempre più orientato al valore e alla sostenibilità dei ritorni, il supporto del FER X e dei PPA è essenziale per rendere i progetti bancabili e garantire una pianificazione di lungo periodo. Tuttavia, evidenziano come permangano rallentamenti nell'attuazione dei decreti e una maturità ancora incompleta del mercato dei PPA in Italia, fattori che continuano a frenare l'avvio di nuovi investimenti.

Inoltre, gli operatori sottolineano il ruolo cruciale del Capacity Market nel contesto della transizione energetica, garantendo la sostenibilità economica degli impianti necessari a bilanciare l'intermittenza delle rinnovabili. Secondo gli intervistati, sarà necessario finché il sistema non avrà completato il passaggio verso un nuovo modello di generazione e un diverso equilibrio tecnologico. Gli impianti termoelettrici a gas, infatti, rimangono fondamentali per assicurare flessibilità e sicurezza del sistema elettrico, oltre ad accompagnare la transizione energetica verso le fonti rinnovabili, favorendo la graduale dismissione degli impianti più obsoleti e inquinanti e incentivando, al contempo, l'ingresso o il mantenimento di capacità produttiva più efficiente, a minore impatto ambientale. L'evoluzione recente del Capacity Market evidenzia, per Deloitte, tre dinamiche chiave: l'apertura del mercato a un numero crescente di operatori assegnatari, accompagnata però da una concentrazione ancora significativa; una netta preferenza per la capacità esistente rispetto a quella di nuova costruzione, che riflette un approccio prudente più orientato verso asset già ammortizzati e a basso rischio; il ruolo crescente dello storage tra le nuove progettualità, a conferma del ruolo sempre più strategico dell'accumulo nella transizione energetica.

Le reti al centro della transizione

Accanto alla generazione, si individua nelle reti il cuore pulsante della transizione. La Commissione Europea stima in oltre 1.200 miliardi di euro gli investimenti necessari entro il 2040 per l'adeguamento delle infrastrutture, di cui il 40% destinato alla trasmissione e il 60% alla distribuzione^{vi}. In Italia, Terna ha già programmato interventi sulla rete di trasmissione per 23 miliardi nel decennio 2025-2034^{vii}, mentre l'analisi di Deloitte evidenzia che i principali DSO hanno superato i 4,8 miliardi di investimenti nella rete di distribuzione nel 2024 e che, in base ai piani già presentati, le spese saranno superiori ai 4 miliardi anche per il 2025 e 2026. Gli operatori intervistati confermano una crescita significativa degli investimenti nella rete elettrica, ben superiore ai livelli storici.

Transizione energetica

Qualità tecnica

73,5%

Adeguamento impianti

Resilienza

34,9%

Controllo tensione/Gestione energia reattiva

Digitalizzazione

5,9%

Figura 9. Principali finalità degli interventi realizzati sulla rete di distribuzione nazionale dai principali DSO, 2024 (%)

Nota: La somma delle percentuali supera il 100% in quanto ciascun intervento può rispondere a più finalità contemporaneamente. L'analisi prende in considerazione complessivamente gli investimenti realizzati dai principali DSO italiani, i quali coprono circa il 98% dell'energia distribuita e dei punti di prelievo a livello nazionale Fonte: Analisi Deloitte sui rapporti di monitoraggio dell'avanzamento del piano di sviluppo dei singoli DSO

Le reti di distribuzione sono chiamate a un'evoluzione rapida. Dall'analisi dei rapporti dei DSO sull'avanzamento dei loro piani di sviluppo, Deloitte evidenzia come **nel 2024 oltre l'86% degli investimenti** dei principali DSO italiani (pari a quasi 4,2 miliardi di euro) sia stato destinato ad **aumentare la capacità e l'"hosting capacity" per nuovi impianti rinnovabili**.

Ma la sfida non è soltanto tecnologica ed accanto alla transizione energetica cresce l'urgenza della sfida del cambiamento climatico. **Più di un terzo** degli investimenti è oggi orientato al **rafforzamento della sicurezza operativa e alla protezione contro eventi meteorologici estremi**, che nel solo 2024 hanno toccato quota 351, quasi 200 dei quali nel Nord Italia^{viii}. Nel triennio 2022–2024 si sono registrati oltre 1.000 eventi, un incremento del 63% rispetto al triennio precedente e del 245% rispetto al triennio 2016–2018. Di conseguenza, gli operatori sottolineano come la rete elettrica italiana debba affrontare un vero e proprio cambiamento epocale.

Un ulteriore ambito strategico è rappresentato dalla **digitalizzazione delle reti**, verso cui i DSO hanno destinato **circa il 6% degli investimenti complessivi**. Gli operatori intervistati considerano lo sviluppo delle smart grid un passaggio chiave per migliorare l'affidabilità del sistema, ridurre le perdite, ottimizzare l'equilibrio tra domanda e offerta e favorire l'integrazione delle fonti rinnovabili. In questo contesto, viene sottolineato il ruolo del PNRR nel dare ulteriore impulso agli investimenti, rendendo le reti più resilienti e pronte alle sfide future.

Il mercato

Nel 2024 la fine della maggior tutela per i clienti non vulnerabili ha segnato una svolta nel mercato energetico. Nel segmento retail, circa il 78% dei clienti luce e l'86% di clienti gas è passato al mercato libero^{ix}. Questa transizione, unita a maggiore competitività commerciale e digitalizzazione dei canali di switching, ha reso i clienti più mobili e meno fedeli, con i tassi di abbandono del fornitore nell'elettrico superiori al 25%^x.

Gli operatori evidenziano che chi ha vinto le aste gestisce oggi una customer base in forte crescita, ma con margini compressi, mentre chi ha perso volumi adotta strategie più selettive per recuperare valore. In questo contesto, gestire il churn diventa cruciale, possibile solo attraverso un brand affidabile e un servizio clienti capace di intercettare e risolvere le criticità. La chiave è puntare sulla qualità per costruire relazioni durature e difendere il valore nel tempo: mettere il cliente al centro e spostarsi verso

il "beyond commodity", evolvendo da fornitori di energia a orchestratori di ecosistemi, capaci di consolidare la fedeltà e generare valore sostenibile.

La crescente diversificazione e sofisticazione dell'offerta comporta nuove complessità nella gestione della supply chain e nel coordinamento delle reti di vendita e installazione. A queste si aggiunge la sfida del digitale: secondo ARERA, solo il 9,5% delle nuove sottoscrizioni luce avviene online e appena un terzo delle offerte è disponibile sui canali digitali^{xi}, segno di un potenziale ancora inespresso. Tuttavia, gli operatori segnalano che i clienti digitali hanno generalmente valore inferiore, sono più sensibili al prezzo e meno fedeli. Per superare questa logica transazionale è necessario arricchire l'esperienza fin dal primo contatto e trasformare il digitale in un ponte verso i canali fisici, dove si costruiscono relazioni più solide, si rafforza la fidelizzazione e si aprono opportunità di cross e upselling.

I fattori abilitanti

Secondo Deloitte, la trasformazione del settore non può avvenire senza alcuni **fattori abilitanti** chiave: le **tecnologie verdi** per accelerare la transizione energetica, **l'intelligenza artificiale** per innovare processi e servizi, e i **talenti** necessari a guidare e governare il cambiamento.

Sul fronte tecnologico, le Utility intervistate concentrano le attività su fotovoltaico ed eolico, con una crescente attenzione ai sistemi di accumulo, settore destinato a ricevere un forte impulso agli investimenti nei prossimi anni, a condizione di un adeguato supporto regolatorio. L'IA, invece, sta già trasformando il settore, sebbene la sua adozione proceda a velocità diverse tra gli operatori, soprattutto per quanto riguarda l'IA generativa. Quanto ai talenti, gli operatori segnalano sfide sia territoriali nell'attrazione sia generazionali nella gestione delle persone, elementi cruciali per guidare il cambiamento.

Per ciascuno di questi tre fattori, Deloitte individua **specifiche condizioni abilitanti** che le Utility devono considerare per liberare appieno il loro potenziale.

"Le Utility possono giocare un ruolo centrale non solo nel promuovere l'innovazione, ma anche nel rendere le tecnologie verdi accessibili a cittadini, imprese e territori – concludono **Golino** e **Ferraresi**. Questo significa abilitare un uso dell'energia più efficiente, consapevole e sostenibile anche dal lato della domanda, facendo leva anche sull'intelligenza artificiale, che è destinata a trasformare l'intero settore. Sarà imprescindibile, però, guidare questa trasformazione investendo in maniera adeguata sul capitale umano che rimarrà centrale attraverso le transizioni tecnologiche e generazionali".

*** *** ***

Contatti

Media Relations Deloitte | Roberto Race, Michele Pozzi

Tel: 347 088 5233, 335 148 9871

E-mail: rrace@deloitte.it, mpozzi@deloitte.it

Omnicom PR Group | Sante Di Giannantonio, Giacomo Agostinelli, Tommaso Filippi, Michele Cartisano, Letizia Castiglioni, Davide Paolicchi, Rossella Primerano

Tel: 338 887 2351, 320 055 8085, 324 0021567, 340 852 4741, 389 450 7621, 389 595 9986,

E-mail: <u>deloitte-ita@omnicomprgroup.com</u>

ⁱ Terna, <u>Rapporto Mensile sul Sistema Elettrico</u>, Marzo 2025.

[&]quot;Terna, Rapporto Mensile sul Sistema Elettrico, Gennaio 2024.

- iii Terna, Rapporto Mensile sul Sistema Elettrico, Gennaio 2023.
- iv Terna, Rapporto Mensile sul Sistema Elettrico, Marzo 2025.
- ^v Terna, Rapporto Mensile sul Sistema Elettrico, Marzo 2025.
- vi Commissione Europea, <u>Investment needs of European energy infrastructure to enable a decarbonised economy,</u> Gennaio 2025.
- vii Terna, <u>Piano di Sviluppo 2025</u>, Marzo 2025
- viii Legambiente, Osservatorio Nazionale Città Clima, Dicembre 2024.
- ^{ix} ARERA, <u>Monitoraggio sull'evoluzione dei mercati di vendita al dettaglio dell'energia elettrica e del gas Aggiornamento Gennaio 2025</u>, Febbraio 2025.
- * ARERA, Monitoraggio sull'evoluzione dei mercati di vendita al dettaglio dell'energia elettrica e del gas Aggiornamento Gennaio 2025, Febbraio 2025.
- ^{xi} ARERA, <u>Relazione annuale all'ACER e alla Commissione europea sull'attività svolta e i compiti dell'Autorità di</u> <u>Regolazione per Energia Reti e Ambiente, Luglio 2025.</u>