

## ΔΕΛΤΙΟ ΤΥΠΟΥ

## Deloitte Annual Review of Football Finance 2025:

**Η Ετήσια Έκθεση της Deloitte για τα Οικονομικά του Ποδοσφαίρου - Τα έσοδα της ευρωπαϊκής αγοράς ποδοσφαίρου αυξήθηκαν κατά 8% το 2023/24, φθάνοντας στο ιστορικό ρεκόρ των €38 δισ.**

- Η ανάπτυξη στην ευρωπαϊκή ποδοσφαιρική αγορά προκλήθηκε κυρίως λόγω της αύξησης των εμπορικών εσόδων και της αναβάθμισης των σταδίων.
- Οι πέντε κορυφαίες ευρωπαϊκές λίγκες («big five») ξεπέρασαν για πρώτη φορά σε αθροιστικά έσοδα τα €20 δισ.
- Τα έσοδα των συλλόγων της Premier League ανήλθαν στις £6,3 δισ., με τα εμπορικά έσοδα να υπερβαίνουν τα £2 δισ. για πρώτη φορά.
- Οι σύλλογοι του Πρωταθλήματος κατέγραψαν αθροιστικά έσοδα ύψους £958 εκατ. την περίοδο 2023/24, σημειώνοντας αύξηση 28% σε σχέση με την προηγούμενη σεζόν. Αυτό οφείλεται στην είσοδο ομάδων με υψηλότερα έσοδα συγκριτικά με τις ομάδες που αποχώρησαν στο τέλος της σεζόν 2022/23.
- Οι σύλλογοι της Women's Super League παρουσίασαν αύξηση 34% στα συνολικά τους έσοδα, φθάνοντας τα £65 εκατ. την αγωνιστική περίοδο 2023/24, με κάθε ομάδα να δηλώνει για πρώτη φορά έσοδα άνω του £1 εκατ.

**Αθήνα, 25 Ιουνίου 2025:** Η ευρωπαϊκή ποδοσφαιρική αγορά κατέγραψε ιστορικό ρεκόρ εσόδων, ύψους €38 δισ. την αγωνιστική περίοδο 2023/24, σημειώνοντας αύξηση 8% σε σύγκριση με τα €35,3 δισ. της περιόδου 2022/23, σύμφωνα με την [34η Ετήσια Ανασκόπηση των Οικονομικών του Ποδοσφαίρου](#), που δημοσίευσε το Sports Business Group της Deloitte.

Οι πέντε κορυφαίες ευρωπαϊκές λίγκες – Premier League, Bundesliga, LaLiga, Serie A και Ligue 1 – παρήγαγαν συνολικά έσοδα ύψους €20,4 δισ., σημειώνοντας αύξηση 4% και ξεπερνώντας, για πρώτη φορά, το ορόσημο των €20 δισ.

Σύμφωνα με την ανάλυση της Deloitte, τα συνολικά έσοδα των συλλόγων στις «Big Five» λίγκες της Ευρώπης προβλέπεται να ξεπεράσουν τα €21 δισ. την περίοδο 2024/25, ενώ πρόκειται να σταθεροποιηθούν την περίοδο 2025/26, κυρίως λόγω της υφιστάμενης αβεβαιότητας γύρω από τη συμφωνία για τα εγχώρια τηλεοπτικά δικαιώματα της Ligue 1 από την αγωνιστική περίοδο 2025/26 και εξής.

**Οι «Big Five» της Ευρώπης σε νέα ύψη**

Οι σύλλογοι της **Premier League** διατήρησαν για ακόμη μία χρονιά την κορυφαία θέση ως προς τα έσοδα μεταξύ των πέντε ευρωπαϊκών πρωταθλημάτων την αγωνιστική περίοδο 2023/24, καταγράφοντας συνολικά έσοδα ύψους £6,3 δισ., σημειώνοντας αύξηση 4% σε σύγκριση με την προηγούμενη σεζόν. Η ανάπτυξη αυτή οφείλεται κυρίως στη διεύρυνση των εμπορικών δραστηριοτήτων των συλλόγων, με αποτέλεσμα τα συνολικά εμπορικά έσοδα να ξεπεράσουν για πρώτη φορά τα £2 δισ.

Οι έξι παραδοσιακά κορυφαίοι σύλλογοι της Premier League («Big Six») σημείωσαν χαμηλότερο μέσο ρυθμό αύξησης εσόδων (3%) σε σχέση με τους υπόλοιπους σταθερούς

συλλόγους του πρωταθλήματος (11%). Αυτό οφείλεται εν μέρει στον αποκλεισμό ορισμένων συλλόγων από τις ευρωπαϊκές διοργανώσεις και τις επιπτώσεις που αυτό το γεγονός έφερε σε όλες τις βασικές πηγές εσόδων.

Τα συνολικά έσοδα των συλλόγων της Premier League από εισιτήρια ξεπέρασαν για πρώτη φορά τα £900 εκατ. (συγκεκριμένα £909 εκατ.), καταγράφοντας αύξηση £43 εκατ. (5%). Τα τηλεοπτικά έσοδα σημείωσαν οριακή αύξηση 2%, φθάνοντας τα £3,3 δισ., κατά την προτελευταία σεζόν του τρέχοντος τριετούς κύκλου δικαιωμάτων, παρά τη μείωση των διανομών της UEFA προς τους συλλόγους της Premier League λόγω των επιδόσεών τους στις ευρωπαϊκές διοργανώσεις.

Συνολικά, τα λειτουργικά κέρδη των συλλόγων της Premier League αυξήθηκαν κατά 36%, ξεπερνώντας το μισό δισεκατομμύριο – το υψηλότερο επίπεδο από την αγωνιστική περίοδο 2018/19 – ως αποτέλεσμα της αυξημένης εποπτείας και των κανονιστικών κυρώσεων που ενίσχυσαν την ισορροπία μεταξύ εξόδων και εσόδων.

Το καθαρό χρέος των συλλόγων της Premier League έφτασε τα £3,5 δισ. στο τέλος της σεζόν 2023/24, σημειώνοντας αύξηση 12% σε σχέση με το 2022/23. Η αύξηση αυτή οφείλεται κυρίως στη χρηματοδότηση επενδύσεων σε στάδια και εγκαταστάσεις, καθώς και στη συνεχιζόμενη επένδυση σε ανδρικά ρόστερ.

Τα συνολικά έσοδα των συλλόγων της LaLiga αυξήθηκαν κατά 6%, φθάνοντας τα €3,8 δισ. την περίοδο 2023/24, με τις Ρεάλ Μαδρίτης και Μπαρτσελόνα να αντιπροσωπεύουν σχεδόν το ήμισυ (48%) του συνόλου. Η οικονομική επίδραση των επενδύσεων σε υποδομές ήταν εμφανής τη φετινή σεζόν, με τα έσοδα από εισιτήρια σε επίπεδο πρωταθλήματος να αυξάνονται κατά 28% (δηλαδή €149 εκατ.), φθάνοντας τα €700 εκατομμύρια. Τα συνολικά τηλεοπτικά έσοδα των συλλόγων της LaLiga αυξήθηκαν κατά 1%, αγγίζοντας τα €1,8 δισ. και παραμένοντας η μεγαλύτερη πηγή εσόδων (48%).

Οι σύλλογοι της **Serie A** παρήγαγαν συνολικά έσοδα ύψους €2,9 δισ., καταγράφοντας αύξηση 2% σε σύγκριση με την προηγούμενη σεζόν. Η αύξηση αυτή σχετίζεται κυρίως με την άνοδο των εμπορικών εσόδων (κατά 9%, φθάνοντας το €1 δισ.), χάρη σε νέες χορηγικές συμφωνίες και αυξημένες πωλήσεις εμπορευμάτων από συλλόγους με έδρα τη Βόρεια Αμερική.

Αν και η **Ligue 1** ξεκίνησε τη σεζόν με λιγότερες ομάδες, καθώς μειώθηκαν από 20 σε 18, τα συνολικά έσοδα των συλλόγων αυξήθηκαν κατά 7% και έφτασαν τα €2,6 δισ. το 2023/24. Η αύξηση αυτή οφείλεται σε μεγάλο βαθμό σε μια μεγάλη επένδυση ύψους €1,5 δισ. από τη CVC σε εταιρεία της Ligue de Football Professionnel το 2022. Τα χρήματα αυτά καταγράφονται λογιστικά ως έσοδα από τους συλλόγους, με τρόπο που διαφέρει από άλλες χώρες. Ως αποτέλεσμα, τα εμπορικά έσοδα, που ανήλθαν σε €1,6 δισ., αποτελούν πάνω από το 60% των συνολικών εσόδων των ομάδων της Ligue 1.

Στην υπόλοιπη Ευρώπη, οι σύλλογοι της **Bundesliga** παρήγαγαν συνολικά έσοδα ύψους €3,8 δισ., καταγράφοντας μείωση 1% σε σχέση με την προηγούμενη σεζόν. Τα εμπορικά έσοδα (€1,7 δισ.) παρέμειναν η κυρίαρχη πηγή (46%) των συνολικών εσόδων των συλλόγων της Bundesliga.

Συνολικά, οι σύλλογοι των «Big Five» κατέγραψαν για δεύτερη συνεχόμενη χρονιά λειτουργικά κέρδη ύψους €0,6 δισ., ενώ η αναλογία μισθών προς έσοδα υποχώρησε από

66% σε 64%, παρά την αύξηση του μισθολογικού κόστους σε όλα τα πρωταθλήματα, πλην της LaLiga.

Ο **Tim Bridge**, επικεφαλής εταίρος του **Deloitte Sports Business Group**, δήλωσε:

*«Η έμφαση στην αναβάθμιση των σταδίων και η αύξηση των πηγών προέλευσης των εμπορικών εσόδων οδήγησαν σε άνθιση της ευρωπαϊκής ποδοσφαιρικής αγοράς την αγωνιστική περίοδο 2023/24. Ωστόσο, οι σύλλογοι και τα πρωταθλήματα πρέπει να βρίσκονται σε εγρήγορση, καθώς εμφανίζονται νέες προκλήσεις, όπως το μεταβαλλόμενο ρυθμιστικό περιβάλλον και οι αλλαγές στη συμπεριφορά των φιλάθλων. Οι σύλλογοι πιέζονται να αυξήσουν τα έσοδά τους, την ίδια στιγμή που διαχειρίζονται αυξανόμενα κόστη. Τώρα, περισσότερο από ποτέ, οι ιδιοκτήτες και οι διοικήσεις των ομάδων πρέπει να αναγνωρίσουν τη μεγάλη ευθύνη που έχουν ως προς τη διαχείρισή τους, προστατεύοντας την ιστορία του ποδοσφαιρικού συλλόγου, τιμώντας παράλληλα την κοινωνική διάσταση που φέρει για τις επόμενες γενιές».*

### **Το μείγμα συλλόγων στο Πρωτάθλημα φέρνει τα έσοδα κοντά στο £1 δισ. το 2023/24**

Οι σύλλογοι του Πρωταθλήματος κατέγραψαν συνολικά έσοδα ύψους £958 εκατ. την περίοδο 2023/24, σημειώνοντας αύξηση 28% (£207 εκατ.) σε σχέση με την προηγούμενη σεζόν. Η άνοδος αυτή οφείλεται στην είσοδο στη λίγκα συλλόγων με υψηλότερα έσοδα σε σχέση με εκείνους που αποχώρησαν στο τέλος της σεζόν 2022/23. Επιπλέον, το μέγεθος και η βάση φιλάθλων των νέων αυτών συλλόγων συνέβαλαν στην αύξηση κατά 52% των συνολικών εμπορικών εσόδων του Πρωταθλήματος, τα οποία ανήλθαν στα £303 εκατ.. Τέλος, η υψηλή προσέλευση φιλάθλων αύξησε τα έσοδα των εισιτηρίων, σημειώνοντας νέο ρεκόρ ύψους £210 εκατ.

Το συνολικό μισθολογικό κόστος των συλλόγων του Πρωταθλήματος αυξήθηκε σε £892 εκατ. (2022/23: £709 εκατ.), αντιστρέφοντας την τάση τεσσάρων διαδοχικών ετών μείωσης των μισθών. Ωστόσο, η αύξηση των εσόδων ξεπέρασε την αύξηση του μισθολογικού κόστους για δεύτερη συνεχόμενη χρονιά – κάτι που έχει συμβεί μόλις άλλη μία φορά από την περίοδο 2016/17.

Ως αποτέλεσμα, η αναλογία μισθών προς έσοδα βελτιώθηκε ελαφρώς στο 93% (2022/23: 94%). Παρ' όλα αυτά, για δεύτερη διαδοχική χρονιά, όλοι οι σύλλογοι του Πρωταθλήματος κατέγραψαν λειτουργικές ζημιές.

Στη League One, τα έσοδα των ομάδων μειώθηκαν κατά 7% το 2023/24 και έφτασαν τα £9,1 εκατ., κυρίως επειδή δύο από τις πιο ισχυρές ομάδες ανέβηκαν κατηγορία. Αντίθετα, τα έσοδα των ομάδων στη League Two αυξήθηκαν κατά 22% και έφτασαν τα £6,6 εκατ. Η Wrexham, με έσοδα £27 εκατ., κατείχε το 17% των συνολικών εσόδων της League Two με τα οικονομικά της να προσομοιάζουν σε σταθερή ομάδα του Πρωταθλήματος, όπου ο μέσος όρος ήταν £31 εκατ. το 2023/24.

### **Η Women's Super League απογειώνεται με αύξηση 34% στα έσοδα**

[Η ανάλυση της Deloitte](#) δείχνει ότι οι σύλλογοι της Women's Super League (WSL) παρήγαγαν συνολικά έσοδα ύψους £65 εκατ. την περίοδο 2023/24, σημειώνοντας αύξηση 34% σε σχέση με την προηγούμενη σεζόν (£48 εκατ.).

Ωθούμενοι από την αύξηση των εμπορικών εσόδων και των εσόδων από εισιτήρια, όλοι οι σύλλογοι της WSL κατέγραψαν διψήφια ποσοστιαία αύξηση στα συνολικά τους έσοδα,

με τους 12 συλλόγους να ξεπερνούν για πρώτη φορά το όριο του £1 εκατ. σε έσοδα. Τα μέσα έσοδα ανά σύλλογο της WSL αυξήθηκαν σε £5,4 εκατ. την περίοδο 2023/24 (από £4,0 εκατ. την προηγούμενη χρονιά).

Οι προβλέψεις της Deloitte δείχνουν ότι τα συνολικά έσοδα των συλλόγων της WSL θα φτάσουν τα £100 εκατ. την αγωνιστική περίοδο 2025/26.

**Η Jennifer Haskel, Knowledge and Insight Lead στο Deloitte Sports Business Group** σχολίασε: «Μέσα από την ανάπτυξη στρατηγικής εμπλοκής φιλάθλων, ισχυρών εμπορικών συμφωνιών και την εξασφάλιση κεντρικών διανομών, οι σύλλογοι της WSL άνοιξαν ένα νέο κεφάλαιο ανάπτυξης τη σεζόν 2023/24. Επιπλέον, καθώς η καταγραφή και απόδοση των εμπορικών εσόδων δεν είναι ακόμη συνεπής μεταξύ των συλλόγων, είναι πιθανό να βλέπουμε την κορυφή του παγόβουνου όσον αφορά την αξία που δημιουργείται σήμερα στο γυναικείο ποδόσφαιρο.

Οι επενδύσεις υψηλού προφίλ και οι καινοτόμες συνεργασίες με εμπορικές μάρκες που ανακοινώθηκαν τους τελευταίους μήνες αποδεικνύουν την αξία που μπορεί να δημιουργηθεί όταν οι γυναικείες ομάδες αντιμετωπίζονται ως ξεχωριστές οντότητες, με πρωτοβουλίες προσαρμοσμένες στις ανάγκες των φιλάθλων και των εμπορικών συνεργατών. Αυτή η νοοτροπία πρέπει να διατηρηθεί και στο μέλλον για τη βιώσιμη ανάπτυξη του γυναικείου ποδοσφαίρου, διαφορετικά κινδυνεύουμε να χάσουμε μια ευκαιρία ιστορικής σημασίας για το άθλημα».

**Περισσότερα για την Έκθεση, εδώ: [Annual Review of Football Finance 2025 | Deloitte UK](#)**

#### **Σημείωση προς τους συντάκτες:**

##### **Συναλλαγματική ισοτιμία**

Για τις ανάγκες της διεθνούς ανάλυσης και σύγκρισης, τα οικονομικά στοιχεία για την περίοδο 2023/24 έχουν μετατραπεί σε ευρώ με βάση τη μέση ισοτιμία για το έτος που έληξε στις 30 Ιουνίου 2023 (£1 = €1,16).

##### **Μισθολογικό κόστος**

Το μισθολογικό κόστος περιλαμβάνει όλες τις κατηγορίες εργαζομένων (παίκτες, τεχνικό και διοικητικό προσωπικό) και καλύπτει μισθούς, ημερομίσθια, πριμ υπογραφής, μπόνους, αποζημιώσεις απόλυσης, εισφορές κοινωνικής ασφάλισης και λοιπές παροχές προς τους εργαζομένους.

##### **Σχετικά με το Sports Business Group της Deloitte**

Το Sports Business Group της Deloitte αποτελεί κορυφαίο σύμβουλο κυβερνήσεων, επενδυτών, αθλητικών ομοσπονδιών και οργανισμών.

Μέχρι σήμερα έχει προσφέρει συμβουλευτικές υπηρεσίες σε πελάτες σε περισσότερες από 40 χώρες και σε πάνω από 40 αθλήματα, παρέχοντας εξειδικευμένη γνώση και στρατηγική καθοδήγηση για την επίτευξη μετασχηματισμού, την επίλυση σημαντικών προκλήσεων, την αύξηση της αξίας και την αξιοποίηση ευκαιριών ανάπτυξης.

Εστιάζουμε στην τόνωση της ανάπτυξης στον αθλητισμό – είτε μέσω της επιχειρησιακής μεταμόρφωσης και της παροχής συμβουλών για την εξαγορά αθλητικών περιουσιακών στοιχείων,

είτε μέσω της διαμόρφωσης στρατηγικών που προάγουν την κοινωνική και οικονομική ανάπτυξη μέσω του αθλητισμού. Και όλα αυτά τα επιτυγχάνουμε αξιοποιώντας τη δύναμη και το εύρος της Deloitte, της μεγαλύτερης εταιρείας επαγγελματικών υπηρεσιών στον κόσμο. Για περισσότερα, επισκεφθείτε το: [www.deloitte.co.uk/sportsbusinessgroup](http://www.deloitte.co.uk/sportsbusinessgroup)

## Για περισσότερες πληροφορίες

Deloitte, Κέλλυ Κουφοπούλου, Senior Manager, Brand & Communications  
email: [kkoufopoulou@deloitte.gr](mailto:kkoufopoulou@deloitte.gr)

This document has been prepared by Deloitte Business Solutions Societe Anonyme of Business Consultants, Deloitte Certified Public Accountants Societe Anonyme and Deloitte Alexander Competence Center Single Member Societe Anonyme of Business Consultants.

Deloitte Business Solutions Societe Anonyme of Business Consultants, a Greek company, registered in Greece with registered number 000665201000 and its registered office at Marousi Attica, 3a Fragkokklisias & Granikou str., 151 25, Deloitte Certified Public Accountants Societe Anonyme, a Greek company, registered in Greece with registered number 0001223601000 and its registered office at Marousi, Attica, 3a Fragkokklisias & Granikou str., 151 25 and Deloitte Alexander Competence Center Single Member Societe Anonyme of Business Consultants, a Greek company, registered in Greece with registered number 144724504000 and its registered office at Thessaloniki, Municipality of Pylaia - Chortiatis of Thessaloniki, Vepe Technopolis Thessaloniki (5th and 3rd street), are all companies of the Deloitte Central Mediterranean S.r.l. ("DCM") geography. DCM, a company limited by guarantee registered in Italy with registered number 09599600963 and its registered office at Via Santa Sofia no.28, 20122, Milan, Italy is one of the Deloitte NSE LLP geographies. Deloitte NSE LLP is a UK limited liability partnership and member firm of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, a UK private company limited by guarantee.

Deloitte refers to one or more of Deloitte Touche Tohmatsu Limited ("DTTL"), its global network of member firms and their related entities (collectively, the "Deloitte organization"). DTTL (also referred to as "Deloitte Global") and each of its member firms and related entities are legally separate and independent entities, which cannot obligate or bind each other in respect of third parties. DTTL and each DTTL member firm and related entity is liable only for its own acts and omissions, and not those of any of each other. DTTL does not provide services to clients. Please see [www.deloitte.com/about](http://www.deloitte.com/about) to learn more.

DTTL, Deloitte NSE LLP and Deloitte Central Mediterranean S.r.l. do not provide services to clients. Please see [www.deloitte.com/about](http://www.deloitte.com/about) to learn more about our global network of member firms.

Deloitte is a leading global provider of audit and assurance, consulting, tax and related services. Our global network of member firms and related entities in more than 150 countries and territories serves four out of five Fortune Global 500® companies. Learn how Deloitte's approximately 460,300 people make an impact that matters at [www.deloitte.com](http://www.deloitte.com).

This communication contains general information only, and Deloitte Business Solutions Societe Anonyme of Business Consultants, Deloitte Certified Public Accountants Societe Anonyme and Deloitte Alexander Competence Center Single Member Societe Anonyme of Business Consultants, is not, by means of this communication, rendering professional advice or services. Before making any decision or taking any action that may affect your finances or your business, you should consult a qualified professional adviser. No entity in the Deloitte organization shall be responsible for any loss whatsoever sustained by any person who relies on this communication. Deloitte organization refers to Deloitte Touche Tohmatsu Limited ("DTTL"), its global network of member firms and their related entities collectively.

© 2025 For more information contact Deloitte Central Mediterranean.