

## Persbericht

---

Contact: Isabel Box  
Title: Senior Marketing & Communications Manager  
Tel: +32 (0)2 302 25 51  
Mobile: +32 (0)485 31 79 63  
Email: [ibox@deloitte.com](mailto:ibox@deloitte.com)

---

## Deloitte Belgium sluit boekjaar '23 af met groei van 11,3%

Marktleider blik met voorzichtig optimisme vooruit naar komend financieel jaar

**Brussel, 23 november 2023** – Met een groei van 11,3% in FY23 versterkt Deloitte Belgium zijn positie als grootste professionele dienstverlener van het land. “De geopolitieke en economische context was uitdagend, en blijft dat. Ook de aandacht voor generatieve AI zorgt bij onze klanten voor heel wat vragen”, aldus **Rolf Driesen, partner en CEO van Deloitte Belgium**. “De complexiteit van de uitdagingen vandaag vraagt om interdisciplinaire samenwerking, en laat dat nu precies onze sterkte zijn. We kijken dus met vertrouwen naar de toekomst.” Voor het huidige boekjaar plant Deloitte 1.040 nieuwe aanwervingen. Om maximaal in te spelen op de marktopportunities wil het ook meer samenwerkingen opzetten met de Deloitte competentiehub in Europa en daarbuiten.

### Groei ondanks uitdagende economische context

Deloitte Belgium behaalde in het boekjaar 2023 (1 juni 2022 tot en met 31 mei 2023) een totale omzet van € 785,6 miljoen. Dat is een stijging van 11,3 % tegenover het boekjaar 2022. De gereguleerde activiteiten (Audit & Assurance, Accountancy en Tax & Legal) tekenden daarbij voor evenveel groei als de activiteiten rond adviesverlening (Financial Advisory, Consulting en Risk Advisory).

**Rolf Driesen:** “De energiecrisis en de gevolgen van de oorlog in Oekraïne lieten zich bij veel bedrijven voelen, en er was ook de snelle opmars van generatieve AI. Op korte termijn zorgde dat voor onzekerheid bij klanten. Maar voor velen liggen er ook opportuniteiten op de middellange en lange termijn. Met onze multidisciplinaire teams die de uitdagingen van klanten van begin tot einde integraal weten aan te pakken en diepe sector kennis hebben, kunnen we de oplossingen brengen die klanten verwachten. Doordat we actief zijn binnen de adviesverlening en de gereguleerde activiteiten, zijn we een gebalanceerde organisatie die het vertrouwen geniet van zijn klanten. Dat we werken voor alle industrieën en voor alle types klanten, waaronder grote multinationals, familiebedrijven en overheden, draagt verder bij tot een goede balans: ze reageren allemaal anders op de veranderende economische cycli.”

### Financiële prestaties

In de eerste helft van het boekjaar noteerde Deloitte nog een sterke groei, die vertraagde in de tweede jaarhelft, voornamelijk in de adviesverlening.

- **Accountancy** groeide met 13,9% tot een omzet van € 123,7 miljoen. Door een combinatie van lokale groei in medewerkers en verdere samenwerkingen met onze delivery hubs in Portugal en Cyprus, konden we het tekort aan financiële profielen opvangen, waar trouwens ook veel van onze klanten mee worstelen. Door te digitaliseren waar het kan, konden we meer tijd wijden aan advies voor onze klanten, die veel vragen hadden over hoe om te gaan met de hoge inflatie en de stijgende energiekosten. We ontwikkelden ook nieuwe diensten rond e-invoicing en CSRD, twee domeinen waar we ook de volgende jaren nog groei verwachten.
- **Audit & Assurance** kon een mooie groei van 6,5% (€ 70,2 miljoen omzet) realiseren, ondanks de verplichte auditrotaties van de laatste jaren. Zo slaagden we erin om over de jaren heen een derde van ons klantenportfolio voor audit te roteren. Verdere groei kwam vooral van de ‘Assurance’ diensten op vlak van ESG, IFRS en due diligence in het kader van M&A

transacties. Als geregeerde dienst zet Audit & Assurance bijzonder hard in op absolute topkwaliteit via strikte standaarden, intensieve opleidingen en doorgedreven kwaliteitstoezicht.

- **Consulting** realiseerde een groei van bijna 10,9%, goed voor € 270,5 miljoen omzet. Er kwam veel vraag uit de markt rond klimaat en duurzaamheid en AI, en dan vooral in combinatie met data. Deze twee topics staan met stip bovenaan de agenda bij organisaties vandaag. Ook rond de cloud bleven nog altijd vragen komen. Daarnaast deed ook de SAP diensverlening het goed, naast de adviesverlening rond supply chain. We verwachten verdere groei door de blijvende vraag naar digitalisering, bedrijfstransformaties en strategisch advies rond bedrijfsmodellen, commerciële transformaties, duurzaamheid en AI.
- Ondanks een uitdagende M&A-markt, kende **Financial Advisory** een recordgroei van 19,5% en boekte een omzet van € 28,1 miljoen. Door de onzekerheid op de markt en de hoge interestvoeten kende de M&A markt een lager volume transacties. Toch stelden we vast dat er – zeker in België - nog veel kapitaal beschikbaar blijft, en dat de mid-market het goed blijft doen. We konden bedrijven, investeerders, private equity en venture capitalists ondersteunen bij het strategisch inzetten van M&A om hun business te transformeren en zo te laten groeien. Daarnaast konden we de vruchten plukken van de verdere uitbouw van complementaire diensten, zoals valuaties en schuldadvies.
- **Risk Advisory** genereerde een omzet van € 103,8 miljoen, goed voor een groei van 14,3%. Bestaande en nieuwe regelgeving, samen met een toenemende digitalisering, zorgen voor nog meer complexiteit in de processen en systemen van bedrijven, wat voor bijkomende vragen van klanten zorgde. Om hun risico's te helpen in kaart brengen, de gepaste strategie te bepalen alsook om te voldoen aan regelgeving, vertrouwen klanten op Risk Advisory, van de bancaire sector over technologie en life sciences tot de publieke sector. Komen daarbij nog nieuwe uitdagingen als generatieve AI, klimaat en duurzaamheidsrapportering, wat ook de volgende jaren voor vragen vanuit de markt zal blijven zorgen.
- **Tax and Legal** legde een omzet neer van € 189,3 miljoen, wat neerkomt op een groei van 9,5%. De combinatie van een volatiele economische context en bijkomende fiscale wetgeving en regelgeving (onder meer gedreven door de digitalisering van belastingautoriteiten en de minimumbelasting voor multinationals (bekend als 'Pillar 2')), resulteerde ook dit jaar in heel wat bijkomende complexiteit. Dé focus van vele ondernemingen was dan ook hoe ze aan al die nieuwe evoluties konden voldoen. Dit resulteerde in een aanzienlijke toename van taks en legaal advieswerk, in nagenoeg al de domeinen. Ook door in te zetten op innovatie konden we het afgelopen jaar verder groeien in taks data management en technologie. We blijven de komende jaren verder investeren in nieuwe innovaties en de verdere digitalisering ten dienste van onze klanten, o.m. rond AI.

Deloitte kon een groei realiseren in alle 6 sectoren. De grootste sector, Consumer, realiseerde net zoals Government & Public Services de grootste groei met 15% in het boekjaar 2023.

**Deloitte Private** (goed voor € 168 miljoen omzet) ontwikkelt zich steeds meer als vertrouwenspartner voor familiebedrijven in alle sectoren en segmenten, maar ook voor groeiende bedrijven, private equity en investeerders. We ondersteunden onder meer bij intergenerationale overdrachten, 'delisting' operaties en langetermijninvesteringen. Gezien de huidige context, is het verankeren en performant maken van sterke Belgische – vaak familiaal gecontroleerde – bedrijven, een sterk lokaal ecosysteem voor groeiende bedrijven en private equity meer dan ooit cruciaal om onze welvaart in stand te houden, en Deloitte Private draagt daar graag toe bij.

Wereldwijd haalde Deloitte een omzet van 64,9 miljard USD, een stijging van 14,9%.

## Investeringen in talent, diversiteit en duurzaamheid

Bij de afsluiting van het boekjaar op 31 mei 2023 had Deloitte 5.679 medewerkers in dienst in België. Vandaag staat die teller op 5.983, met 81 nationaliteiten. In totaal startten er 1.342 nieuwe medewerkers in 2023. Dat zijn er minder dan de in 2022 vooropgestelde 1.700. Minder mensen verlieten Deloitte waardoor minder vacatures vrijkwamen. Dankzij forse investeringen in een uitgebreid leerprogramma en interne mobiliteit, veranderden 172 medewerkers intern van dienst. Klanten waren in de tweede helft van het boekjaar voorzichtiger en beslisten trager over projecten, en dus temperde Deloitte z'n aanwervingen.

Van de nieuwe medewerkers, zowel pas afgestudeerden als ervaren professionals, was de helft vrouw. Op het niveau van partner steeg het percentage vrouwen in het partnership tot 22%, iets hoger dan de ambitie van 20% voor 2023. De stijging was te danken aan een combinatie van interne promoties en externe aanwervingen.

Met ingang van 1 juni, benoemde Deloitte tot partner: Ellen Bonte, Yoann Busigny, Bianca Chang, Joke Decaestecker, Ben Desmet, Bram Fouache, Gregory Hameeuw, Matthias Lommers, Kristof Mantels, Maren Mintjens, Jens Ophalvens, Karel Pinxten, Fran Ravelingien, Jo Van Baelen, Kevin Van der Plas, Nele Verbieren, Cliff Verschueren en Aled Walker. Deloitte Legal benoemde Astrid Peeters en Filip Smet tot partner.

In het huidige boekjaar willen we 1.040 nieuwe medewerkers aanwerven. Om het tekort aan specifieke profielen en vaardigheden in de markt op te vangen, focussen we nog meer op internationale samenwerking met onze competentiehub's in Europa en daarbuiten, door talent in te schakelen via een "flexibel delivery model". "Tegelijkertijd kunnen we de wereldwijde schaal van Deloitte gebruiken om

nieuwe technologische ontwikkelingen te integreren. Samen zullen we zo grensoverschrijdende uitdagingen aangaan, innovatie bevorderen en duurzame groei stimuleren. We zijn er ook trots op dat we via onze (gereguleerde) diensten kunnen bijdragen tot het vertrouwen in de financiële markten”, aldus **Rolf Driesen**.

Binnen duurzaamheid focust Deloitte op 4 domeinen: mobiliteit, zakenreizen, infrastructuur en het vergroenen van de dagelijkse operaties. Deloitte zet zich elke dag in om de door SBTi (Science-Based Target Initiative) wetenschappelijk gevalideerde doelstellingen voor 2030 te realiseren op zijn weg naar net-zero. Meer informatie over alle bedrijfs- en ESG-initiatieven van Deloitte leest u in het Impact Report van 2023 (publicatie november 2023). Als marktleider zorgt Deloitte ook voor impact door klanten te ondersteunen bij hun duurzaamheidsuitdagingen. Zo deden we een studie naar het potentieel van waterstof voor Europese havens en industriële kustgebieden en naar de bruikbaarheid van biomethaan in de energiemix. Ook ontwikkelden we een roadmap naar een circulaire en netto-nul kunststofindustrie.

## Vooruitblik

Rolf Driesen: “We zijn ons bewust van de uitdagende, dynamische businessomgeving die het volgende jaar op ons en onze klanten afkomt. Maar we kijken voorzichtig optimistisch naar de korte termijn, en vol vertrouwen naar de lange termijn, dankzij onze nieuwe strategie 2024-2027. Net in die grote uitdagingen liggen immers de kansen voor Deloitte om klanten succesvol door die context te helpen navigeren. Ik heb het volste vertrouwen in ons multidisciplinair model en wereldwijde netwerk om onze klanten klaar te stomen voor de toekomst.”

---

## Deloitte in België

Deloitte heeft meer dan 5.900 medewerkers en 11 kantoren in België en is daarmee de grootste organisatie van het land op het gebied van audits, accounting, juridisch en fiscaal advies, consultancy, financieel advies en risicoadvies.

Met haar diensten helpt de organisatie zowel de grootste nationale en internationale bedrijven als kmo's, overheden en non-profitorganisaties vooruit. Deloitte Belgium is een onafhankelijke en autonome organisatie die aangesloten is bij Deloitte Touche Tohmatsu Limited. In het boekjaar 2023 behaalde de organisatie een omzet van € 786 miljoen.

Deloitte Belgium BV is de Belgische dochteronderneming van Deloitte NSE LLP, een bedrijf dat aangesloten is bij Deloitte Touche Tohmatsu Limited en dat bij de professionele diensten en adviezen die het verstrekt steevast op de hoogste kwaliteit mikt. De diensten zijn gebaseerd op een wereldwijde strategie die meer dan 150 landen bestrijkt. Daarvoor kunnen ze rekenen op de expertise van 457.000 professionals op alle continenten. Voor het boekjaar 2023 bedroeg de omzet meer dan 64,9 miljard USD.

Deloitte verwijst naar een Deloitte member firm, een of meer verbonden venootschappen, of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, een Britse 'private limited liability company' ('DTTL'). DTTL en alle aangesloten ondernemingen zijn juridisch afzonderlijke en onafhankelijke entiteiten. DTTL (ook wel 'Deloitte Global') levert geen diensten aan klanten. Surf naar <http://www.deloitte.com/about> voor een uitgebreidere beschrijving van de juridische structuur van DTTL en de aangesloten ondernemingen.

---

## FY2023 Financiële resultaten

### Netto-omzet

	2023	Δ VJ%
<b>Deloitte Belgium</b>	<b>€786M</b>	<b>+11.3%</b>
Audit & Assurance	€70M	+6.5%
Accountancy	€124M	+13.9%
Consulting	€271M	+10.9%
Financial Advisory	€28M	+19.5%
Risk Advisory	€104M	+14.3%
Tax & Legal	€189M	+9.5%

## FY2023 Sectoren\*

### Netto omzet over sectoren heen

	2023	Δ VJ%
<b>Deloitte Belgium</b>	<b>€786M</b>	<b>+11,3%</b>
Consumer	€186M	+15%
Energy, Resources & Industrials	€157M	+14%
Financial Services	€127M	+10%
Life Sciences & Health Care	€99M	+2%
Government & Public Services	€109M	+15%
Technology, Media & Telecom	€66M	+6%
Other	€42M	+9%

\* inclusief inkomsten van Deloitte Private (€168M)