

西安2025
高科技高成长
及明日之星报告

2025年10月



目录

西安经济环境概览

西安高科技高成长及明日之星上榜企业概览

问卷调查分析

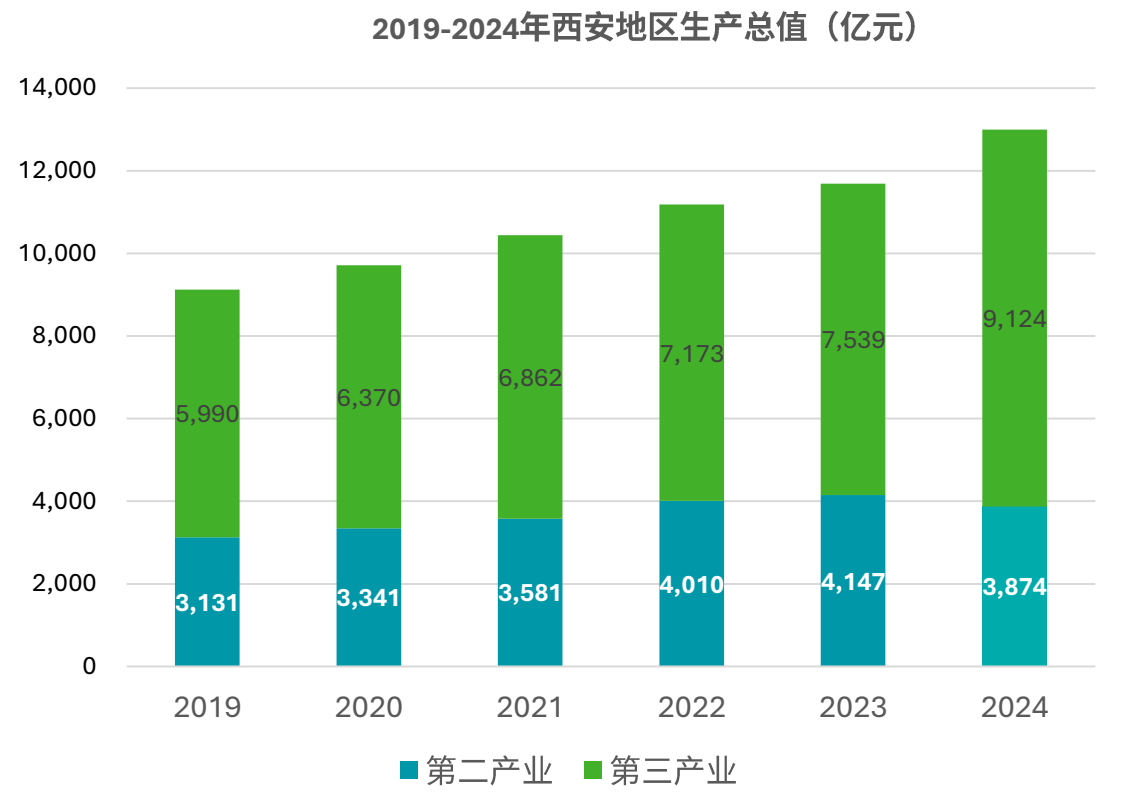
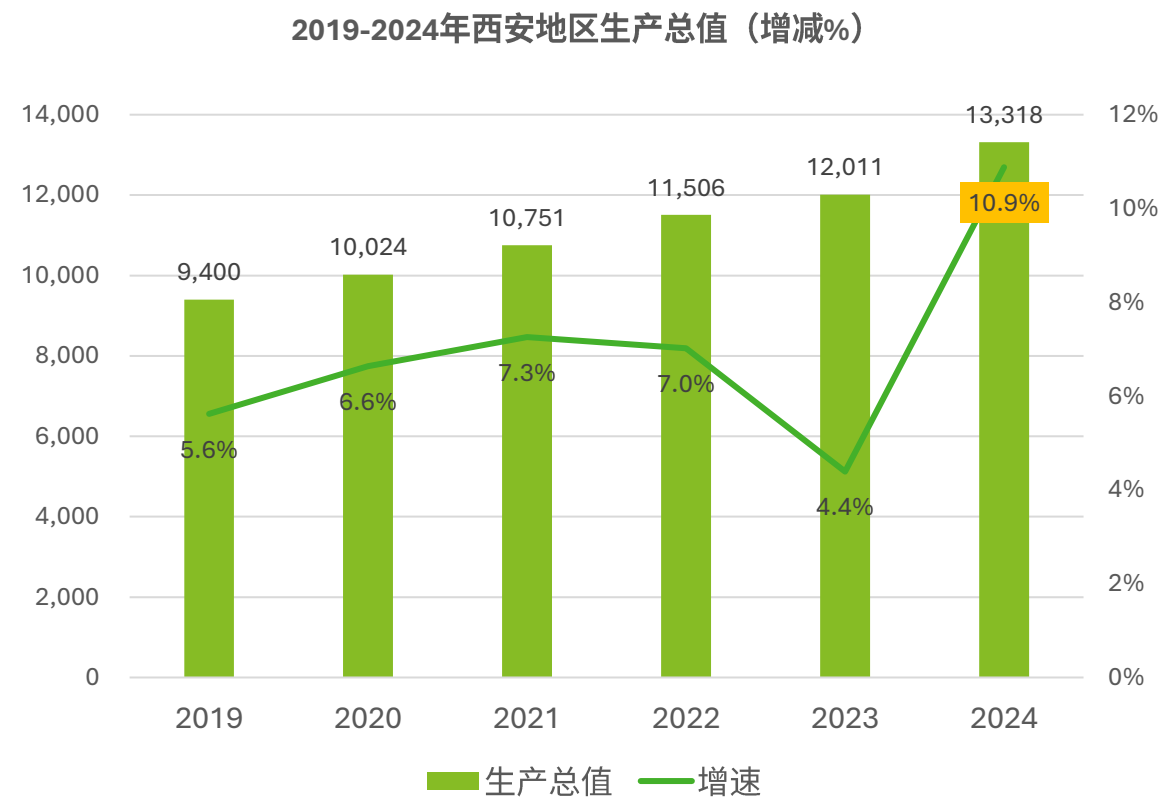


西安经济环境概览

西安市经济和产业基本情况

2019-2024年西安市生产总值呈现总量持续攀升，增速触底反弹的特征。
西安市生产总值稳步提高，富有经济活力；经济增速有明显“V型”波动，但在2024年已展现出强大的复苏韧性。

西安市产业结构稳定，以第三产业为主，形成以服务业为主导的“三二一”型现代产业结构。
第三产业是西安经济发展的压舱石，地区生产总值的**平均比例为64.12%**，强劲驱动经济发展。

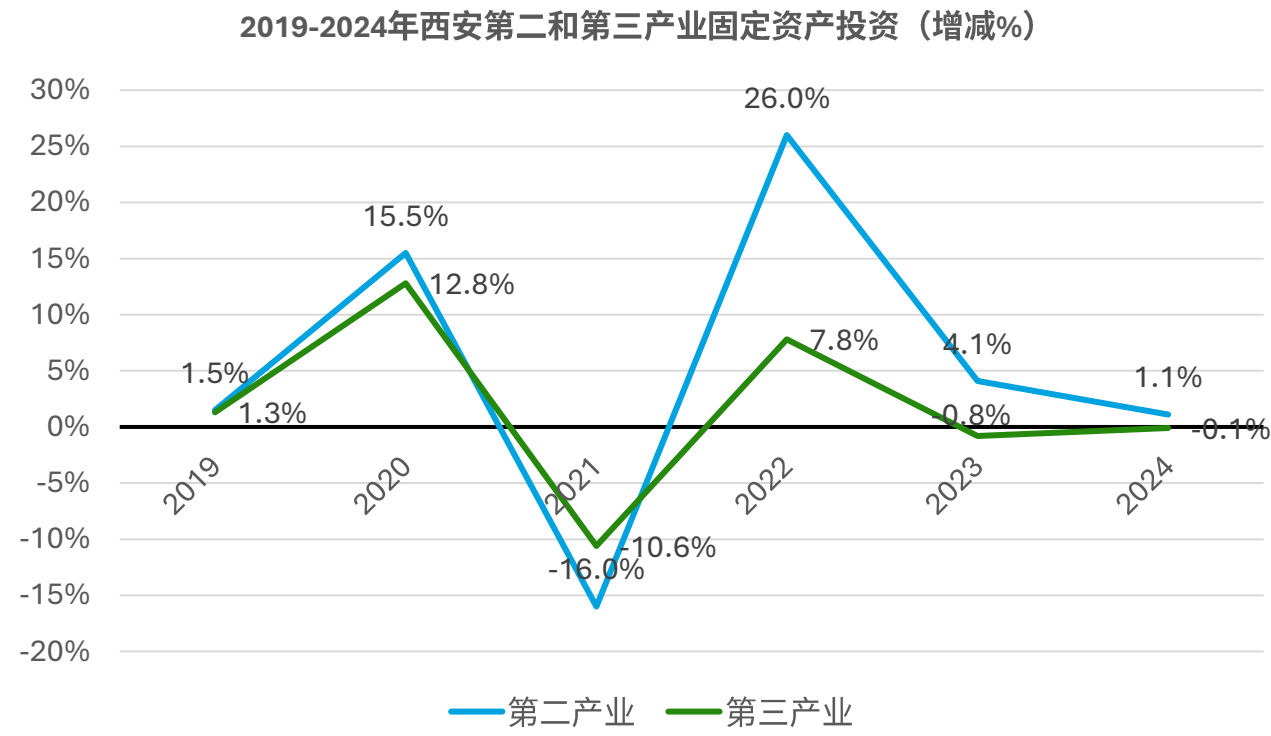
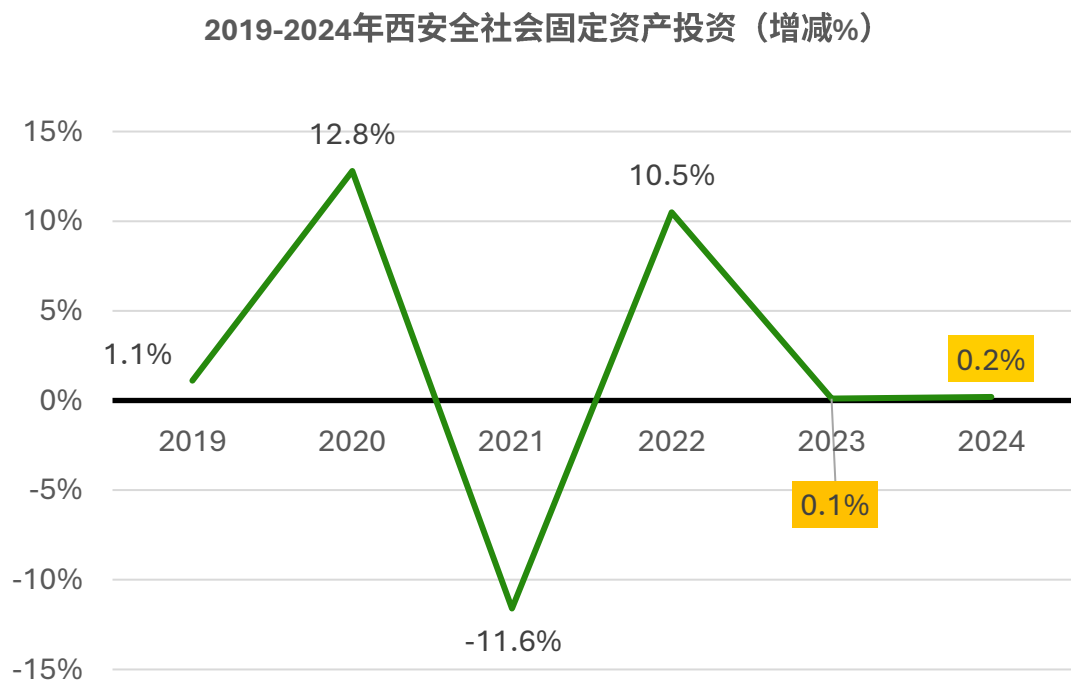


来源：2024年西安统计年鉴，2024 年国民经济和社会发展统计公报

西安市固定资产投资情况

整体上，西安市的固定资产投资增速随年度变化呈现**明显波动**。投资波动主要发生于2020-2022年疫情时期，增长节奏被打乱。2023年以后受房地产低迷、需求疲软影响，增速增长缓慢。

第二产业受政府政策影响大，投资增速波动更大。2022年因支柱产业产能扩张与政策扶持集中释放投资，到达峰值；第三产业依靠城市更新、民生项目维持低速增长，但复苏缓慢。

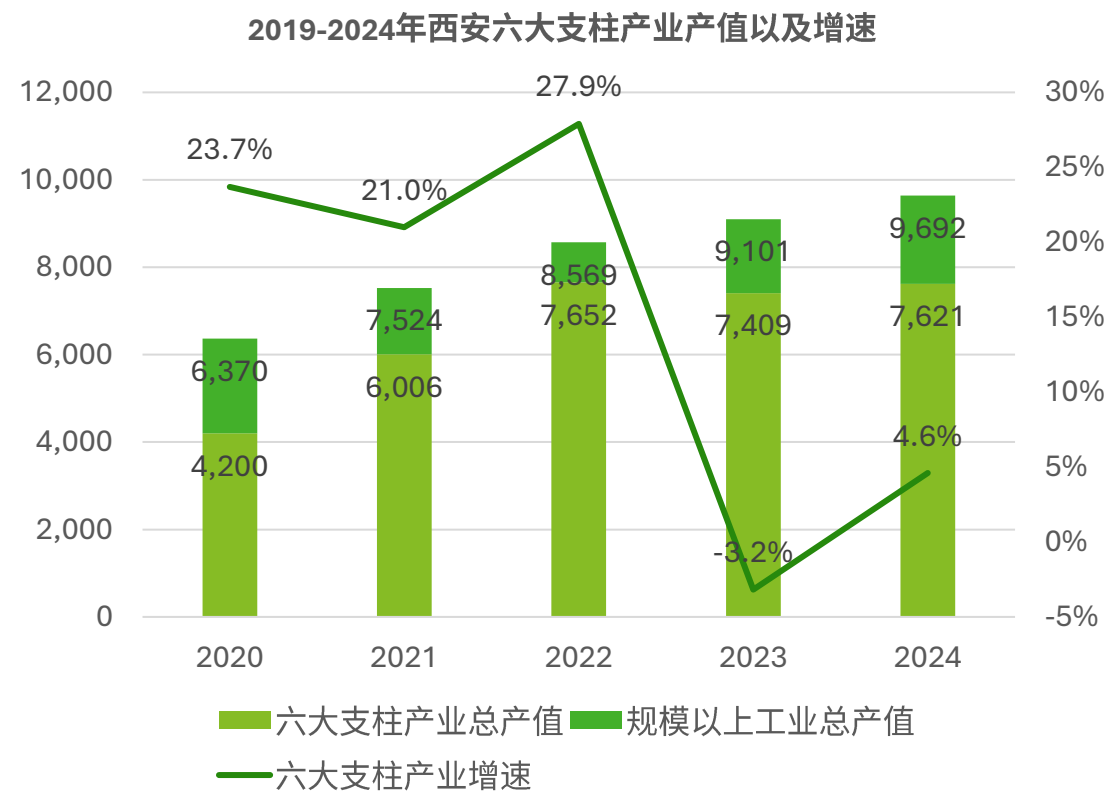


来源：2024年西安统计年鉴，2024 年国民经济和社会发展统计公报

西安市主导产业

2020年，西安市正式确立汽车、电子信息、高端装备、航空航天、新材料新能源、食品和生物医药六大支柱产业。

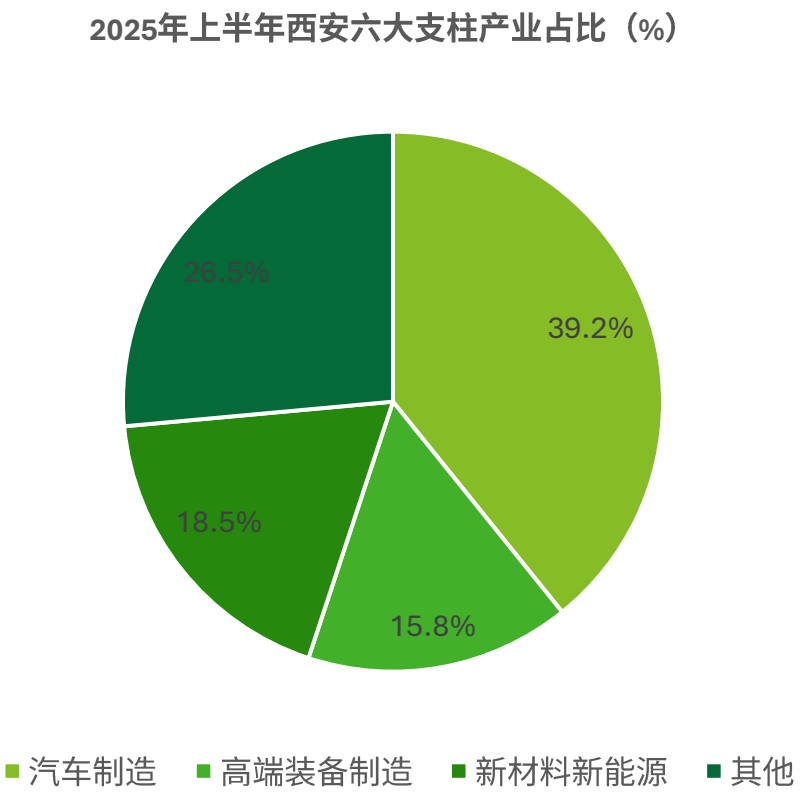
2020-2024年六大支柱产业产值主要保持增长态势。2023年受高基数、全国工业增长放缓、第二产业固定资产投资增速下降等多方因素影响，增速明显下降，但2024年成功**反弹**。



来源：2024年西安统计年鉴，陕西凤凰网网站，深圳电子商会网站，陕西省人民政府网站，腾讯新闻网站

2025年上半年，六大支柱产业实现工业总产值**4043.65亿元**，增速高于规模以上工业总产值3.6个百分点。

汽车制造同比增长26.0%，占比最高，达**39.22%**，是六大支柱产业**“主力”**；新材料新能源同比增长54.7%，动能强劲，发展态势亮眼。



The background is a dark green field filled with numerous small, bright green and white bokeh circles of varying sizes. Two prominent, wavy lines of fine green particles flow diagonally across the frame, one from the bottom left towards the center, and another from the top right towards the center, creating a sense of dynamic movement and depth.

西安高科技高成长 及明日之星上榜企业概览

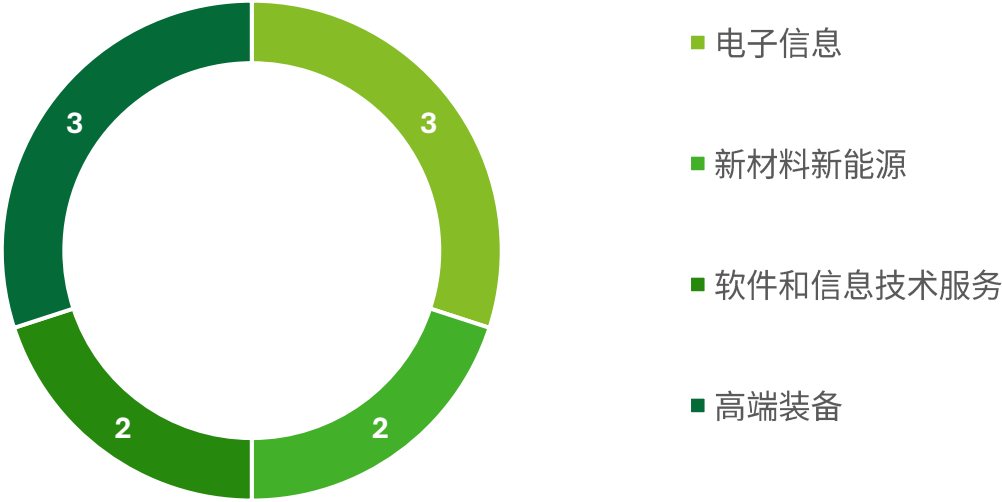
高科技高成长上榜企业列表

排名	公司中文全称	行业分类	近3年营业收入复合增长率
1	西安隆基氢能科技有限公司	新材料新能源-氢能	1175.5%
2	赛思科技（西安）有限公司	软件和信息技术服务-大数据	1088.2%
3	西安唐晶量子科技有限公司	电子信息-电子新材料	184.4%
4	西安科佳光电科技有限公司	高端装备-智能制造	167.9%
5	陕西欧卡电子智能科技有限公司	高端装备-海洋工程装备	133.7%
6	陕西亚成微电子股份有限公司	电子信息-半导体元器件	83.4%
7	西安洛科电子科技股份有限公司	高端装备-海洋工程装备	82.8%
8	西安明赋云计算股份有限公司	软件和信息技术服务-云计算	70.9%
9	思安新能源股份有限公司	新材料新能源-节能环保	53.6%
10	西安奇芯光电科技有限公司	电子信息-光电芯片	49.3%

高科技高成长上榜企业概览

一级行业分布

- 上榜企业以工业企业为主，服务业企业为辅。
- 电子信息**行业以电子新材料等为代表，共有3家企业入选，上榜企业数量最多。
- 新材料新能源**行业以氢能为代表，共有2家企业入选；**高端装备**行业以海洋工程装备为代表，有3家企业入选；**软件和信息技术服务业**以互联网为代表，共有2家企业入选。



二级行业分布

- 二级行业呈现多元的分布特征，体现出西安新质生产力的蓬勃发展态势。企业围绕多领域展开布局，创新潜力强劲，发展前景广阔。

- 电子信息领域二级行业分布于**电子新材料、电子元器件和光电芯片**。
- 软件和信息技术服务二级行业分布于**大数据和云计算**。
- 新材料新能源领域二级行业分布于**氢能和节能环保**。
- 高端装备领域二级行业集中分布于**海洋工程装备和智能制造**。

西安明日之星上榜企业列表

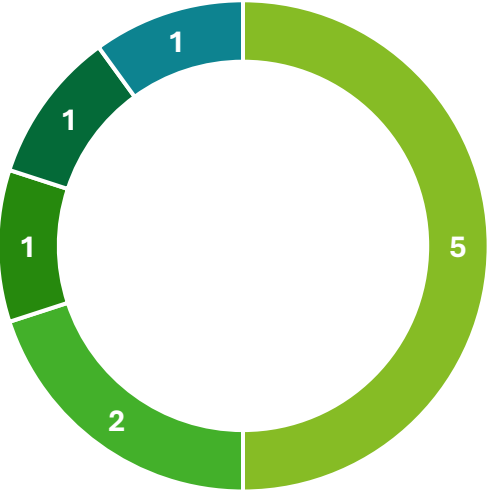
企业名称	分类
赛尔通信服务技术股份有限公司	软件和信息技术服务-物联网软件
陕西麦科奥特医药科技股份有限公司	食品和生物医药-创新药
陕西维纳数字科技股份有限公司	软件和信息技术服务-互联网
陕西星环聚能科技有限公司	新材料新能源-核能
图迹科技有限公司	软件和信息技术服务-大数据
西安大医云康信息科技有限公司	软件和信息技术服务-大数据
西安东风机电股份有限公司	高端装备-质量流量计
西安蓝深新材料科技股份有限公司	新材料新能源-高分子材料
西安欧冶半导体有限公司	电子信息-电子元器件
西安四叶草信息技术有限公司	软件和信息技术服务-信息安全

注：企业排名不分先后

西安明日之星上榜企业概览

一级行业分布

- 软件和信息技术服务业共有5家企业上榜，上榜企业数量最多。
- 新材料新能源行业共有2家企业上榜。



- 软件和信息技术服务
- 新材料新能源
- 高端装备
- 电子信息
- 食品和生物医药

二级行业分布

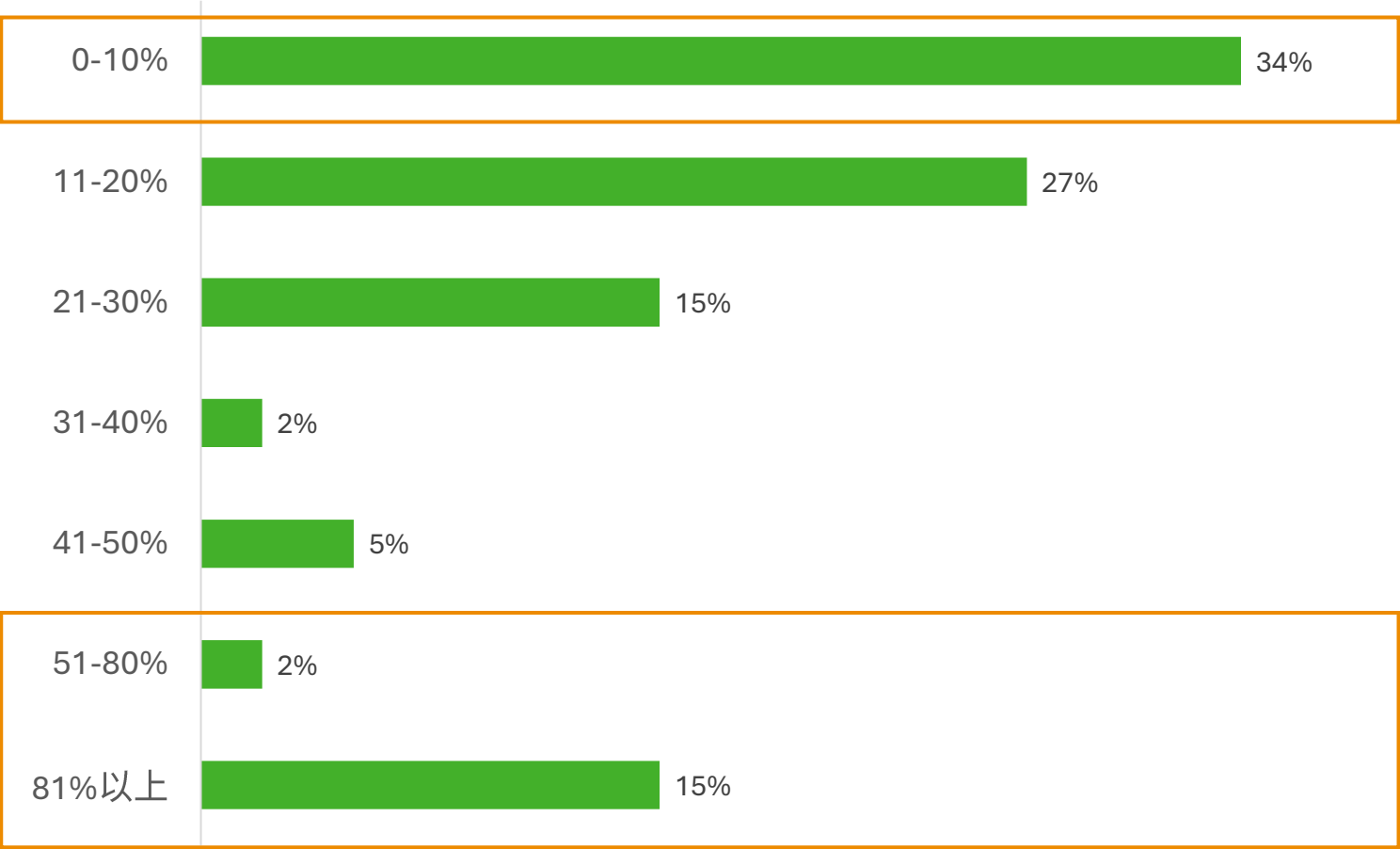
- 软件和信息技术服务二级行业分布于物联网软件、互联网、信息安全和大数据。
- 新材料新能源领域二级行业分布于核能和高分子材料。
- 电子信息领域二级行业分布于电子元器件。
- 食品和生物医药领域二级行业分布于创新药。
- 高端装备领域二级行业分布于质量流量计装备。

问卷调查分析



创新管理：创新与战略为企业发展核心所在

1. 2024年公司研发投入占营业收入的比例是多少？



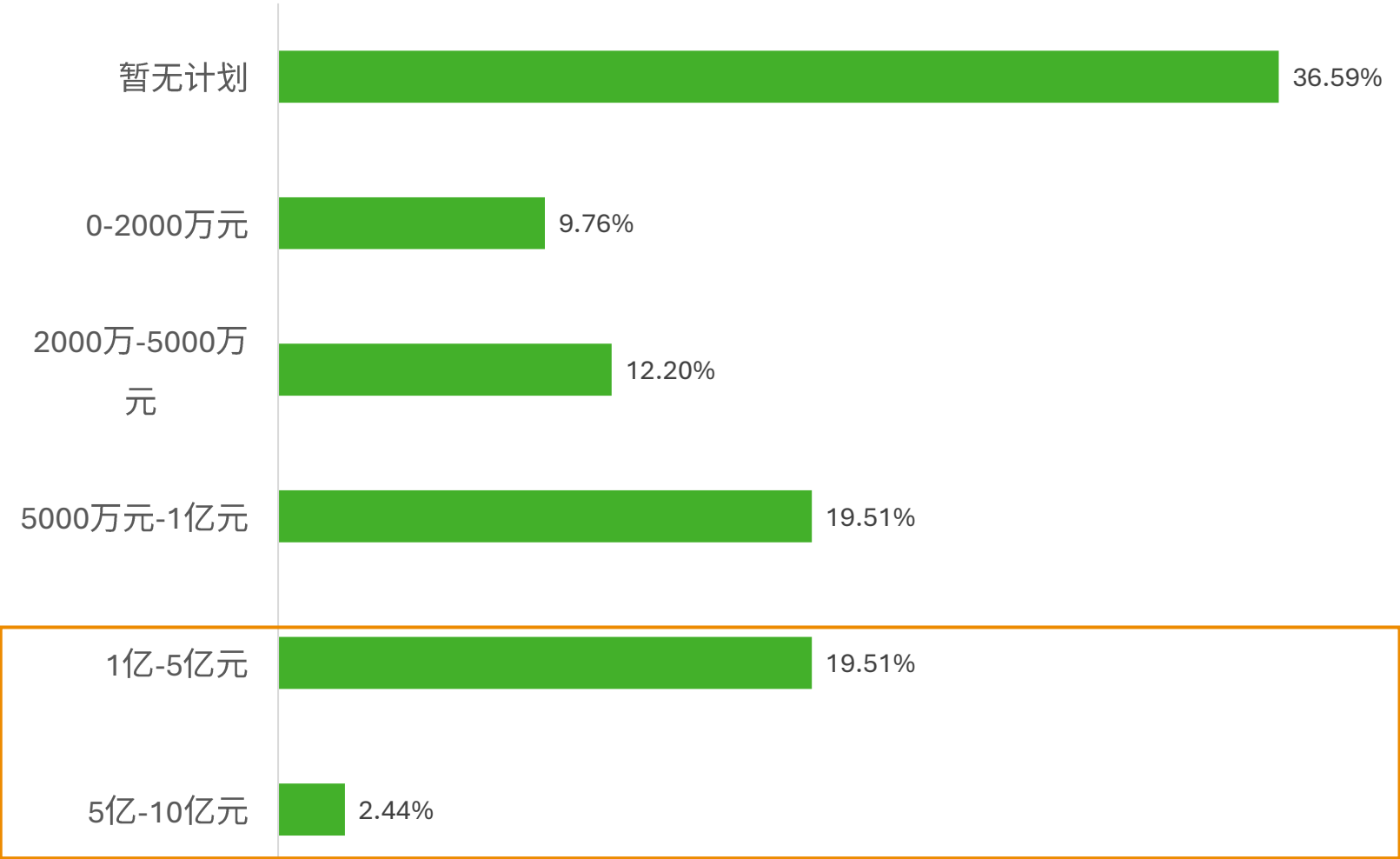
• **34%**的科技型企业研发占营业收入比例**不足10%**，在市场竞争中常处于被动地位；反观 **17%** 的企业，其研发投入占比**超营收一半**，富有**竞争力**。

• 代表企业：陕西星环聚能科技有限公司

成立于2021年，研发占比在81%以上，实现了年均450%的营收增速；自研实力卓越，拥有原创聚变能技术路线以279天全球最快速度完成聚变装置建设；提高市场认可度，多项自主研发的聚变衍生产品实现商业推广，销售达千万级，已完成超2亿元融资，市场竞争力强劲。

资金支持：约三分之二的企业在未来两年内都有着私募融资计划

2. 未来两年内，贵公司是否有私募融资计划？金额多少？



- 企业私募融资计划与企业规模、经营状况、融资能力密切相关。
- 总体上，**约三分之二的企业**在未来两年内都有着私募融资计划，超五分之一的企业将**寻求超过1亿元的融资，看好未来发展前景**。同时有**约三分之一**的企业暂无私募融资计划。

代表企业：西安隆基氢能科技有限公司

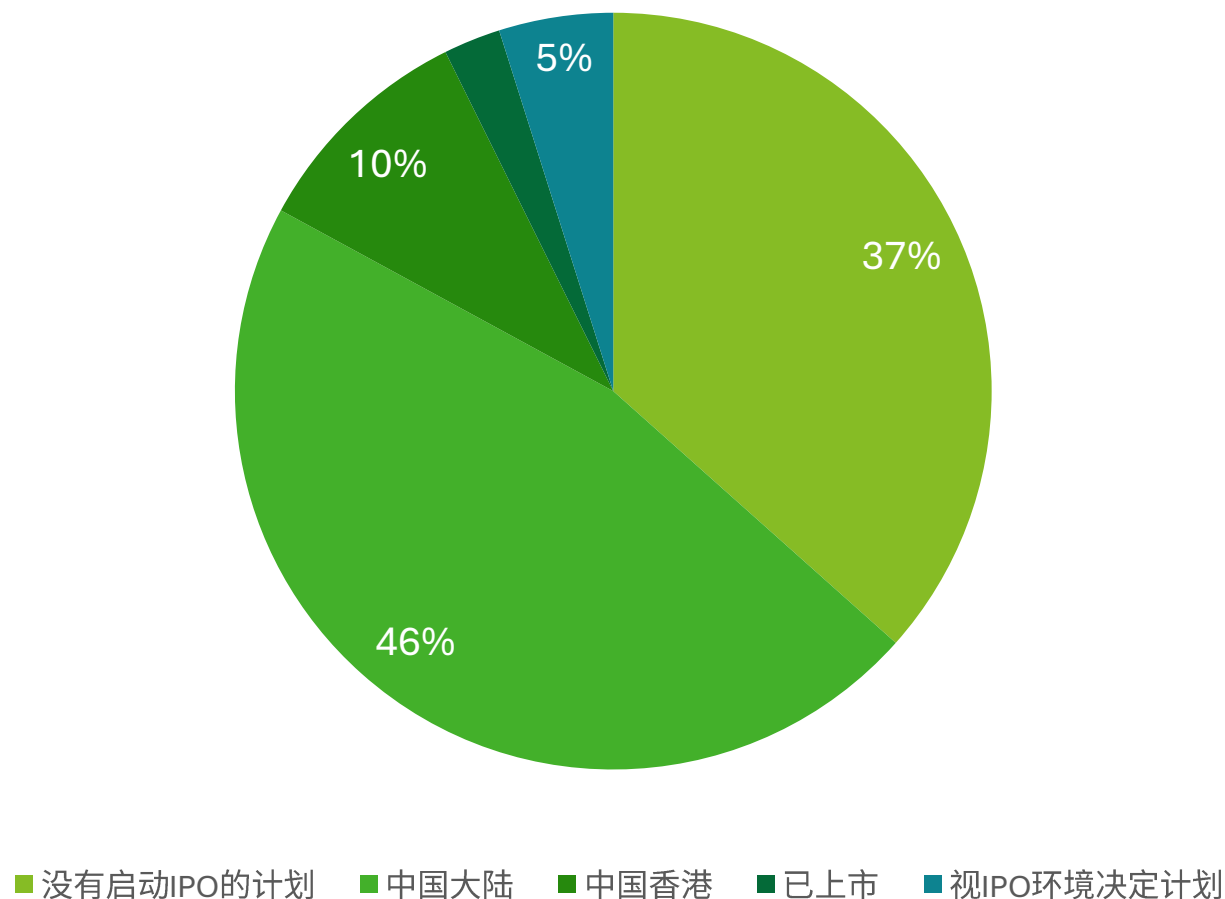
2021年3月成立

公司致力于成为全球领先的大型绿氢装备与方案提供商。公司主营大型碱性水电解制氢设备与绿电制绿氢解决方案，主要生产以碱性水电解槽和气液分离框架为核心的成套制氢装备，致力于实现最低绿氢 LCOH，同时布局绿电制绿氢解决方案，推动氢能技术进步，为碳中和贡献力量。

- **2021年完成了天使轮融资：**获得朱雀私募提供的资金。
- **2024年6月完成了A轮融资**，本轮融资由广发信德、涌铎投资、隐山资本、陕西基金共同投资，交易金额达十亿元人民币。
- 2024年10月，继续进行A轮融资，获得6.58亿元投资，投后估值超百亿，表明隆基氢能商业化落地能力强，广受资本布局青睐。
- 未来私募融资计划为5-10亿元，计划用于技术研发与产能扩张，加快企业发展速度，巩固行业领先地位。

IPO计划：企业IPO计划和目标市场关注大陆市场

3. 未来两年内，贵公司是否有计划启动IPO？目标市场在哪里？



- 绝大部分受访企业处于未上市状态（95%），其中大多数企业（46%）依然首选**中国大陆市场**为IPO目标市场，部分企业（10%）也将香港作为首选目标。
- 37%左右的受访企业并没有在两年内进行IPO的明确计划。

代表企业：陕西欧卡电子智能科技有限公司

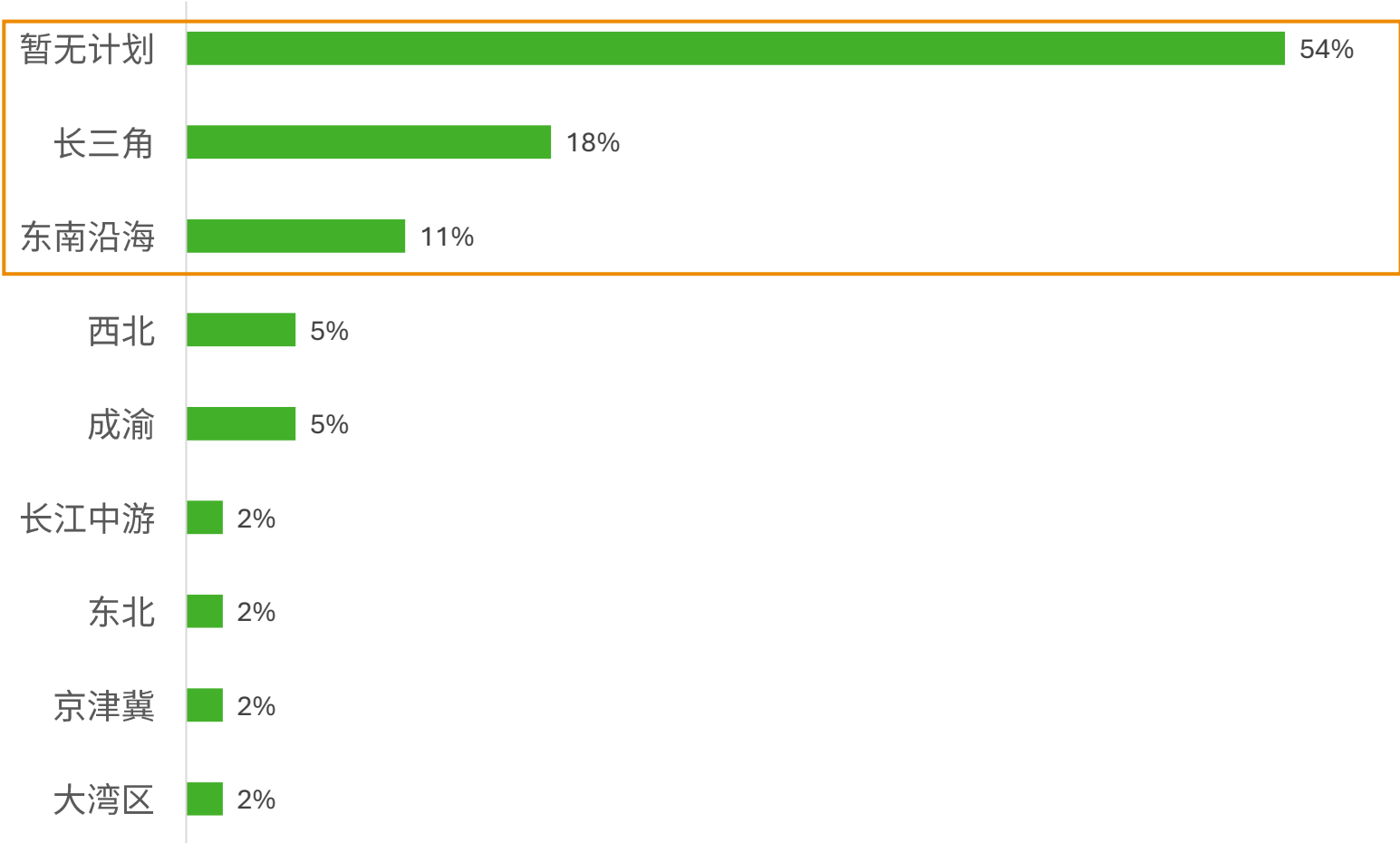
2017年1月24日成立

专注于水面无人驾驶核心系统与水面机器人制造。产品覆盖无人驾驶环保船、智能游船、智舶系统三大系列。是目前行业内落地数量最多、无人驾驶里程数最长，并获得全球首个无人艇自主航行系统型式认可的国家级知识产权优势企业，获评专精特新企业、陕西省新型研发机构。

- 2020年，公司完成约千万元A轮融资。
- 2022 年完成 5000 万元A + 轮融资。
- 2024年1月，公司又完成了7890.42万元B轮融资，此次融资由知名投资机构戈壁大湾区旗下管理的AEF大湾区创业基金、天善资本和西安财金等共同投资，投后估值超15亿元。
- 公司计划未来于中国大陆上市，核心在于与中国A股的契合度。
- 中国大陆资本市场，尤其是科创板与创业板，上市政策对“专精特新”“硬科技”企业的企业适配度更高，能帮助企业依托政策红利加速资本化；在中国大陆上市可以提升品牌在国内政企客户中的公信力，助力其拓展市场；公司现有融资均来自中国大陆本土投资机构，在境内上市能更好地衔接现有资本生态，为后续融资创造有利条件。

未来发展目的地：企业下一步发展目的地集中长三角

4.未来两年内，贵公司是否有计划在其他地区设立总部或分支机构？如有，首选区域是哪里？



- **54%**的企业在两年内并没有在其他地区设置总部和分支机构的计划。
- **18%**的企业计划未来两年内首选在**长三角地区**设立分支机构。
- 部分企业（**11%**）计划首选东南沿海地区进行总部和分支发展。
- 只有**极少数**企业将首选东北、京津冀、长江中游、大湾区等地区设立分支机构。

代表企业：图迹科技有限公司

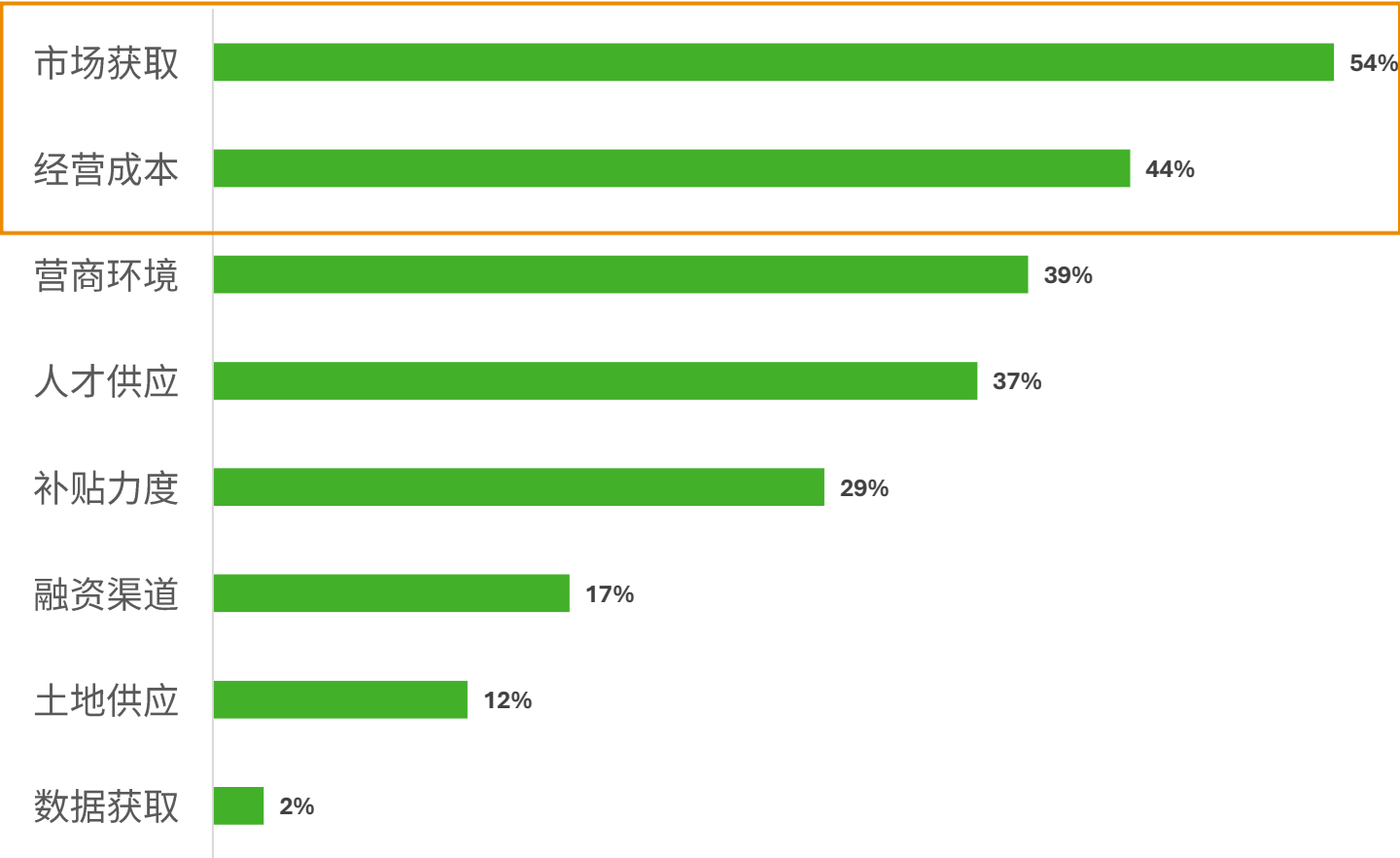
2013年11月05日成立

聚焦于AI+能源领域，自主研发的图迹能源操作系统，历经10年迭代至3.0版本，是当前市场唯一兼容源、网、荷侧能源资产的底层操作系统，核心算法覆盖能源全产业链，支持AI全自动驾驶智能设备，集成多场景应用，兼容多元市场。以“把大数据变成新的能源”为目标，致力成为世界一流数字新能源企业。

- 长三角地区有诸多优势，吸引企业来此设立分址，图迹科技有限公司便是其中之一。
- **长三角地区经济发达，工业和商业活动频繁，能源消费密集，新能源产业活跃，电力系统智能化需求较大**，企业潜在市场广阔。从市场基础看，长三角地区聚集了国家电网、南方电网下属重点交易中心，如上海电力交易中心，以及众多能源集团，能源市场活跃。公司设立分址便于公司扩大客户群体，贴近市场以及及时捕捉客户需求，提供更高效的服务响应。
- **长三角地区高校和科研机构聚集，人才储备丰富，能够为公司提供各类专业人才**。公司自主研发能力强，人才需求旺盛。充足的人才供应有助于公司强化技术创新和研发实力，提升核心竞争力。同时，还能依托区域良好的人才环境，增强对优秀人才的吸引力与留存率，为企业长期稳定发展提供持续的智力支持。
- **长三角地区优越的营商环境，为企业发展提供红利**。长三角地区对高新技术企业的扶持政策精准，支持力度大，有利于降低企业的土地、人力和运营成本，加速资本化进程。

选址原因：多要素综合考量选址结果

5.在选址过程中，最关键的考量因素是什么？



- 对于西安市科技型企业来说，便利的**市场获取**和可控的**经营成本**是重要分支机构建设选址因素。
- 有超过1/3的企业也强调了**良好的营商环境**和**充足的人才供应**也是分支机构选址的重要一环。
- 部分企业认为政府较大的补贴力度、充足的土地供应和便利的融资渠道也是其选择分支机构选址的原因。
- 极少数企业提及了数据获取这一因素。

代表企业：陕西维纳数字科技股份有限公司

2010年8月16日成立

深耕于全场景数字化营销领域，通过切入互联网加油核心应用场景，依托于近场支付技术、手机客户端支付及智能终端支付技术优势，为B端保险、银行、运营商提供营销、结算等技术服务，为C端车主提供油站位置导航、便捷移动支付、个人卡管理等综合服务，形成“支付+场景”的商业闭环。

- 调研中54%的企业将**市场获取**作为选址的考量因素。**陕西维纳数字科技股份有限公司**便是其中的典型企业。
- **市场获取是企业营收和利润的核心来源，良好的市场获取可以为企业提供抗风险能力和成长空间，帮助企业巩固行业地位。**互联网加油行业面临油企自有APP和其他平台的竞争，主动获取市场是企业维持领先地位的关键。同时，如果仅依赖现有的市场，会面临区域客户数量有限等限制，而积极拓展外部市场，提高市占率，则能扩大客户群体并提高企业整体抗风险能力；
- **良好的市场获取与企业商业模式高度契合，能最大化释放商业价值。**企业以“B端服务为核心、C端流量为支撑”的商业价值模式。高效的市场获取既能够为企业带来丰富的B端客户资源，构建竞争优势，又能积累C端客户流量，提升平台的商业价值，助力企业蓬勃发展。



关于德勤

德勤中国是一家立足本土、连接全球的综合性专业服务机构，由德勤中国的合伙人共同拥有，始终服务于中国改革开放和经济建设的前沿。我们的办公室遍布中国31个城市，现有超过2万名专业人才，向客户提供审计、税务、咨询等全球领先的一站式专业服务。

我们诚信为本，坚守质量，勇于创新，以卓越的专业能力、丰富的行业洞察和智慧的技术解决方案，助力各行各业的客户与合作伙伴把握机遇，应对挑战，实现世界一流的高质量发展目标。

德勤品牌始于1845年，其中文名称“德勤”于1978年启用，寓意“敬德修业，业精于勤”。德勤全球专业网络的成员机构遍布150多个国家或地区，以“因我不同，成就不凡”为宗旨，为资本市场增强公众信任，为客户转型升级赋能，为人才激活迎接未来的能力，为更繁荣的经济、更公平的社会和可持续的世界开拓前行。

Deloitte（“德勤”）泛指一家或多家德勤有限公司，以及其全球成员所网络和它们的关联机构（统称为“德勤组织”）。德勤有限公司（又称“德勤全球”）及其每一家成员所和它们的关联机构均为具有独立法律地位的法律实体，相互之间不因第三方而承担任何责任或约束对方。德勤有限公司及其每一家成员所和它们的关联机构仅对自身行为承担责任，而对相互的行为不承担任何法律责任。德勤有限公司并不向客户提供服务。请参阅www.deloitte.com/cn/about了解更多信息。

德勤亚太有限公司（一家担保责任有限公司，是境外设立有限责任公司的其中一种形式，成员以其所担保的金额为限对公司承担责任）是德勤有限公司的成员所。德勤亚太有限公司的每一家成员及其关联机构均为具有独立法律地位的法律实体，在亚太地区超过100个城市提供专业服务，包括奥克兰、曼谷、北京、班加罗尔、河内、香港、雅加达、吉隆坡、马尼拉、墨尔本、孟买、新德里、大阪、首尔、上海、新加坡、悉尼、台北和东京。

本通讯中所含内容乃一般性信息，任何德勤有限公司、其全球成员所网络或它们的关联机构并不因此构成提供任何专业建议或服务。在作出任何可能影响您的财务或业务的决策或采取任何相关行动前，您应咨询合格的专业顾问。

我们并未对本通讯所含信息的准确性或完整性作出任何（明示或暗示）陈述、保证或承诺。任何德勤有限公司、其成员所、关联机构、员工或代理方均不对任何方因使用本通讯而直接或间接导致的任何损失或损害承担责任。

© 2025。欲了解更多信息，请联系德勤中国。