

关于德勤  
Deloitte (“德勤”)泛指一家或多家德勤有限公司,以及其全球成员所网络和它们的关联机构(统称为“德勤组织”)。德勤有限公司(又称“德勤全球”)及其每一家成员所和它们的关联机构均为具有独立法律地位的法律实体,相互之间不因第三方而承担任何责任或约束对方。德勤有限公司及其每一家成员所和它们的关联机构仅对自身行为及遗漏承担责任,而对相互的行为及遗漏不承担任何法律责任。德勤有限公司并不向客户提供服务。请参阅 [www.deloitte.com/cn/about](http://www.deloitte.com/cn/about) 了解更多信息。

德勤是全球领先的专业服务机构,为客户提供审计及鉴证、管理咨询、财务咨询、风险咨询、税务及相关服务。德勤透过遍及全球逾150个国家与地区的成员所网络及关联机构(统称为“德勤组织”)为财富全球500强企业中约80%的企业提供专业服务。敬请访问[www.deloitte.com/cn/about](http://www.deloitte.com/cn/about),了解德勤全球约312,000名专业人员致力成就不凡的更多信息。


德勤亚太有限公司(即一家担保有限公司)是德勤有限公司的成员所。德勤亚太有限公司的每一家成员及其关联机构均为具有独立法律地位的法律实体,在亚太地区超过100座城市提供专业服务,包括奥克兰、曼谷、北京、河内、香港、雅加达、吉隆坡、马尼拉、墨尔本、大阪、首尔、上海、新加坡、悉尼、台北和东京。

德勤于1917年在上海设立办事处,德勤品牌由此进入中国。如今,德勤中国为中国本地和在华的跨国及高增长企业客户提供全面的审计及鉴证、管理咨询、财务咨询、风险咨询和税务服务。德勤中国持续致力为中国会计准则、税务制度及专业人才培养作出重要贡献。德勤中国是一家中国本土成立的专业服务机构,由德勤中国的合伙人所拥有。敬请访问 [www2.deloitte.com/cn/zh/social-media](http://www2.deloitte.com/cn/zh/social-media),通过我们的社交媒体平台,了解德勤在中国市场成就不凡的更多信息。

本通讯中所含内容乃一般性信息,任何德勤有限公司、其全球成员所网络或它们的关联机构(统称为“德勤组织”)并不因此构成提供任何专业建议或服务。在作出任何可能影响您的财务或业务的决策或采取任何相关行动前,您应咨询合格的专业顾问。

我们并未对本通讯所含信息的准确性或完整性作出任何(明示或暗示)陈述、保证或承诺。任何德勤有限公司、其成员所、关联机构、员工或代理方均不对任何方因使用本通讯而直接或间接导致的任何损失或损害承担责任。德勤有限公司及其每一家成员所和它们的关联机构均为具有独立法律地位的法律实体。

©2020. 欲了解更多信息,请联系德勤中国。  
Designed by CoRe Creative Services. RITM0553467

 这是环保纸印刷品

## 勤融健康

 因我不同  
成就不凡  
始于1845

## 产品简介

勤融健康是一套完整的生命科学与医疗行业解决方案，专注于数字化和大数据分析能力，帮助生命科学与医疗行业机构在以消费者为中心的新型健康生态系统中成功制胜。勤融健康主要包含三大支柱：

- MyPath™**：以消费者为中心的移动应用平台，对于症状、情绪和生命体征进行远程跟踪、管理及可视化方式呈现，同时与医疗保健专业人员无缝对接，以提供包括知识宣贯和虚拟护理支持在内的持续病患服务
- ConvergeHEALTH Connect™**：针对产业中不同细分市场设计的一系列产品，旨在快速改善消费者的数字化体验，同时提高服务提供商的灵活性和运营效率
- ConvergeHEALTH Miner™**：通过对以消费者为中心的多维度数据收集和标准化，进行大数据分析以获取洞见，并生成科研环节中重要的真实世界证据

## 关键价值

对于健康生态系统中的不同参与者，勤融健康系列产品可以协助实现大幅价值提升

- 消费者**：提供与医疗保健专业人员的数字化交互方式，实现实时监护并提升用药依从性，从而提高预防与干预能力，加速康复并降低复发风险
- 医药企业**：加速真实世界证据收集，进而推进新药的研发上市和决策
- 医疗机构**：通过远程医护，增强沟通和提升消费者满意度；缩短住院天数，提升医院床位运转效率；打通医院数据，大幅提升管理效率
- 保险机构**：连接多维度数据，支持个性化的医疗健康保险产品制定，降低支付成本；重新定义会员关系价值，逐步完成从医治到预防的转型

## 行业痛点

- 患者依从性低（尤其是慢性病患者），影响治疗效果，降低患者满意度
- 由于试验复杂、监测不力、数据能力弱等原因，临床试验经常出现延误和超支等情况
- 对更高效、持续和个性化的消费者服务和综合管理体系需求不断增加
- 受真实世界证据要求、人工智能科研趋势等方面影响，医疗健康行业的数据互通性以及数据分析能力亟需改进
- 受传统模式同质化竞争加大等不同宏观因素影响，利润率降低，迫切需要构建数字化管理能力，降本增效

## 成功案例

- 勤融健康系列产品针对行业中不同痛点均有成功的实际应用案例，包括
- 帮助某国际知名药企实现基于人工智能的病患全病程周期的发展预测
- 对某领先药企的临床有效性研究进行实效比较研究及分析，以促进公司新药上市的战略规划制定及决策
- 帮助某顶尖健康保险公司提升参保人支付风险估算精准度，以制定个性化参保政策，最终提升公司的支付效率
- 帮助某大型头部健康保险公司识别用户核心需求，以此打造可行的商业模式和提升数字化能力，促进用户和医护人员的链接沟通，优化用户关系
- 为美国某领先医院设计开发集成的云解决方案，通过将医院数据和电子病历打通，实现实时信息记录和访问，大幅提升服务管理效率