

Due Diligence Financiero Buy Side

Durante el proceso de evaluación para realizar la compra de una compañía, podemos asistirlos en los siguientes campos:

Sectores



Consumo



Manufactura



Servicios financieros y seguros



Tecnología, media y telecomunicaciones



Energía y recursos



Ciencia y salud



Sector público



Inmobiliaria y construcción



Viajes y hostelería

Asistencia en SPA, especialmente en todos sus aspectos financieros (mecanismo de precio, balances proforma, definiciones, anexos, etc.).

Análisis del Presupuesto y Proyecciones, para validar el punto de partida del modelo financiero y su consistencia con el periodo histórico.

Estimación del Ajuste de precio al cierre, es común que cuando se realiza el cierre de una transacción, este quede sujeto a ajustes posteriores o pagos variables. Nuestra asistencia se centra en ayudar al comprador a calcular el potencial ajuste de precio y soportarlo frente a los vendedores.

Due Diligence Comercial

Asistencia al potencial comprador para ayudarle a comprender los segmentos de mercado en los que opera la compañía Target, su industria y las perspectivas de negocio para los productos, principales competidores y la eficiencia en su modelo operativo. Apoya la toma de decisiones si la inversión implica entrada en nuevos mercado, lanzamiento de nuevos productos, incertidumbre del mercado o proyecciones muy agresivas.

Revisión Carve-out

Hay ocasiones que el perímetro de la potencial transacción corresponde a una parte/negocio de una compañía, lo que complejiza la preparación y revisión de la información financiera. Con esta revisión ayudamos al potencial comprador a entender y analizar la razonabilidad de las hipótesis utilizadas por el vendedor para construir los estados financieros proforma.



Gabriela Romero

Socia Líder, M&A

Deloitte Chile

+ 56 227 298 663

gromero@deloitte.com



Due Diligence Financiero Servicios complementarios

Con el fin de poder capturar todos los hallazgos del Due Diligence en el contrato de compraventa (SPA) y en el modelo financiero, los asistiremos en:

Sectores



Consumo



Manufactura



Servicios financieros y seguros



Tecnología, media y telecomunicaciones



Energía y recursos



Ciencia y salud



Sector público



Inmobiliaria y construcción



Viajes y hostelería

Asistencia en SPA, especialmente en todos sus aspectos financieros (mecanismo de precio, balances proforma, definiciones, anexos, etc.).

Análisis del Presupuesto y Proyecciones, para validar el punto de partida del modelo financiero y su consistencia con el periodo histórico.

Estimación del Ajuste de precio al cierre, es común que cuando se realiza el cierre de una transacción, este quede sujeto a ajustes posteriores o pagos variables. Nuestra asistencia se centra en ayudar al comprador a calcular el potencial ajuste de precio y soportarlo frente a los vendedores.

Due Diligence Comercial

Asistencia al potencial comprador para ayudarle a comprender los segmentos de mercado en los que opera la compañía Target, su industria y las perspectivas de negocio para los productos, principales competidores y la eficiencia en su modelo operativo. Apoya la toma de decisiones si la inversión implica entrada en nuevos mercado, lanzamiento de nuevos productos, incertidumbre del mercado o proyecciones muy agresivas.

Revisión Carve-out

Hay ocasiones que el perímetro de la potencial transacción corresponde a una parte/negocio de una compañía, lo que complejiza la preparación y revisión de la información financiera. Con esta revisión ayudamos al potencial comprador a entender y analizar la razonabilidad de las hipótesis utilizadas por el vendedor para construir los estados financieros proforma.



José Campos

Director M&A TS

+ 56 227 298 853

jcamposr@deloitte.com